



UNIVERSIDAD CENTROCCIDENTAL “LISANDRO ALVARADO”
DECANATO DE ADMINISTRACIÓN Y CONTADURÍA
POSTGRADO DE ESPECIALIZACIÓN EN GERENCIA
MENCIÓN FINANCIERA



**IMPACTO DEL PRODUCTO INTERNO BRUTO (PIB) AGRÍCOLA SOBRE LA
ECONOMÍA VENEZOLANA EN EL PERÍODO 2005-2011**

Autora: Lcda. Eddymar Goyo

C.I.: 17.505.765

BARQUISIMETO, 2012



UNIVERSIDAD CENTROCCIDENTAL “LISANDRO ALVARADO”
DECANATO DE ADMINISTRACIÓN Y CONTADURÍA
POSTGRADO DE ESPECIALIZACIÓN EN GERENCIA
MENCION FINANCIERA



**IMPACTO DEL PRODUCTO INTERNO BRUTO (PIB) AGRÍCOLA SOBRE LA
ECONOMÍA VENEZOLANA EN EL PERÍODO 2005-2011**

Trabajo de Grado presentado para optar al grado de
Especialista en Gerencia Financiera

Autora: Eddymar Goyo

Tutor: Prof. Blanca Rivero

Barquisimeto, 2012



UNIVERSIDAD CENTROCCIDENTAL “LISANDRO ALVARADO”
DECANATO DE ADMINISTRACIÓN Y CONTADURÍA
POSTGRADO DE ESPECIALIZACIÓN EN GERENCIA
MENCIÓN FINANCIERA



ACEPTACION DEL TUTOR

La presente es para hacer constar que he leído el proyecto de trabajo de grado presentado por la Lcda. Eddymar Goyo, titular de la cédula de identidad N° V-17.505.765, para optar al título de Especialista en Gerencia, Mención Financiera, el cual se titula: Impacto del Producto Interno Bruto (PIB) Agrícola sobre la Economía Venezolana en el período 2005-2011, y que acepto ser el Tutor del estudiante, durante la etapa de desarrollo del trabajo hasta su presentación y evaluación.

En Barquisimeto, a los días del mes de 2012

Msc. BLANCA RIVERO

C.I. 4.378.352

**IMPACTO DEL PRODUCTO INTERNO BRUTO (PIB) AGRÍCOLA SOBRE LA
ECONOMÍA VENEZOLANA EN EL PERÍODO 2005-2011**

Por: LCDA. EDDYMAR GOYO

Trabajo de grado aprobado

Jurado 1

Jurado 2

Barquisimeto, de de 2012

DEDICATORIA

A Dios, por darme la oportunidad de vivir, por estar en todo momento a mi lado, por ser más que mi padre, mi guía, mi fuerza, mi aliento, mi tiempo, mi espacio y MI TODO.

A mi mamá, que ha sido mi fuerza, mi inspiración y mi mejor motivo para hacer cualquier cosa.

A mi papá, que ha sido un orgullo para mí, a él, muchas gracias.

A mi familia, quienes siempre han estado allí, ayudándome en todo lo que sea necesario, pendiente de cada paso que he dado en la vida, preocupándose por mis estudios y alentándome para salir siempre adelante.

A mis tíos, que desde pequeño me han acompañado y me han ayudado a ser lo que soy. A ellos, muchas gracias.

A mi morocho, Eddie, mi otra mitad, que ha sido mi orgullo y parte de mi fuerza para alcanzar esta meta. También por apoyarme y estar ahí siempre que lo necesito. ¡Gracias!

A mis hermanas, Erika y Eliana, que siempre están ahí pendiente de mí, preocupándose en todos los sentidos. A ellas, muchísimas gracias.

A mis Amigos, que siempre están conmigo, a todos muchísimas gracias.

AGRADECIMIENTOS

A lo largo de nuestras vidas siempre encontraremos personas que serán indispensables para nuestro crecimiento personal y profesional. Teniendo en cuenta, que algunos llegarán para permanecer junto a nosotros toda una vida, otros para quedarse por un tiempo determinado, y quizás otros estarán de una forma efímera. Sin embargo, todos marcan una huella imborrable y significativa para alcanzar una meta y crecer humanitariamente. Por tal razón, no me alcanzaría en una página agradecerles a todas esas personas que han hecho de mí, un ser profesional.

A Dios, por darme la oportunidad, la virtud y la vocación de hoy día ser lo que soy.

A mi mamá, a quien amo en todo momento, gracias por ser mi madre.

A mi Papá y a Sandra, por estar siempre apoyándome.

A mi morocho, por apoyarme siempre y por transmitirme su fortaleza.

A mis hermanas, Erika y Eliana, por ser parte de mi vida.

A mi familia, por el apoyo que me han brindado desde siempre.

A mi amiga, Maritza, por su incondicional amistad, por escucharme y acompañarme en los buenos y malos momentos.

A mis amigos y compañeros de estudio, Ora, Caro, Yubar, Mariangela, Nairobi gracias por su amistad, por estar ahí y por permitir que pueda aprender de cada uno de ellos.

A la Prof. Blanca, por su asesoría.

Al Prof. Douglas Álvarez, por darme la orientación, asesoría y la ayuda necesaria para mi Trabajo de Grado.

¡Gracias, a todos!



UNIVERSIDAD CENTROCCIDENTAL "LISANDRO ALVARADO"
DECANATO DE ADMINISTRACIÓN Y CONTADURÍA
POSTGRADO DE ESPECIALIZACIÓN EN GERENCIA
MENCIÓN FINANCIERA



IMPACTO DEL PRODUCTO INTERNO BRUTO (PIB) AGRÍCOLA SOBRE LA ECONOMÍA VENEZOLANA 2005-2011

Autor: Lcda. Eddymar Goyo
Tutor: Blanca Rivero

RESUMEN

El presente trabajo de investigación está enmarcado en el ámbito del sector agrícola, y tendrá como finalidad estudiar El Impacto del Producto Interno Bruto Agrícola sobre la Economía de Venezuela. El objetivo de la presente investigación Analizar el impacto del sector agrícola sobre el Producto Interno Bruto. El estudio estuvo enmarcado en la modalidad documental. Las fuentes consultadas están compuestas por bibliografía especializada y electrónica. Entre los resultados de la investigación se tiene lo siguiente: La producción agrícola representa una fracción reducida del PIB en comparación a otros países andinos y de América Latina, se ubica en alrededor del 5% con una leve tendencia a la disminución. La inseguridad alimentaria nacional ha ido en aumento durante los últimos diez años, debido al alza en el precio de los productos básicos y a la falta de acceso a estos productos, Venezuela importa el 80% de los alimentos que consume. Se requieren investigaciones sobre el sector

Palabra Clave: Producto Interno Bruto, Sector Agropecuario,
Exportaciones

ÍNDICE

	Pág.
DEDICATORIA.....	V
AGRADECIMIENTO.....	
RESUMEN.....	
INTRODUCCIÓN.....	1
 CAPÍTULO	
I EL PROBLEMA.....	3
Planteamiento del Problema.....	3
Objetivos.....	10
General.....	10
Específicos.....	10
Justificación e Importancia.....	10
Alcance y Delimitación.....	11
II MARCO TEÓRICO.....	12
Antecedentes de la Investigación.....	12
Bases Teóricas.....	19
Operacionalización de las Variables.....	33
III MARCO METODOLÓGICO.....	34
Tipo de Investigación.....	34
Técnica de Recolección de Datos.....	35
Técnica de Análisis de Datos.....	36
IV ANALISIS E INTERPRETACION DE LOS RESULTADOS....	38
V CONCLUSIONES.....	62
VI RECOMENDACIONES.....	65
REFERENCIAS BIBLIOGRAFICAS.....	66

ÍNDICE DE CUADROS

	Pág.
Cuadro No. 1 Operacionalización de Variables.....	33
Cuadro No. 2 PIB a precios constantes 1984.....	38
Cuadro No. 3 PIB a precios constantes 1997 del año 2005.....	40
Cuadro No. 4 PIB a precios constantes 1997 del año 2006.....	41
Cuadro No. 5 PIB a precios constantes 1997 del año 2007.....	42
Cuadro No. 6 PIB a precios constantes 1997 del año 2008.....	43
Cuadro No. 7 PIB a precios constantes 1997 del año 2009.....	44
Cuadro No. 8 PIB a precios constantes 1997 del año 2010.....	45
Cuadro No. 9 PIB a precios constantes 1997 del año 2011.....	46
Cuadro No. 10 Variación del PIB 2005-2011	47
Cuadro No. 11 Resumen Variación del PIB 2005-2011	48
Cuadro No. 12 Formación Bruta de Capital 2008-2010	49
Cuadro No. 13 Valor FOB de las Exportaciones No Petroleras.....	49
Cuadro No. 14 Balanza de Pagos 1997-2005	50
Cuadro No. 15 Balanza de Pagos 2005-2011.....	51
Cuadro No. 16 Valor de la Producción Grupo Cereales 2005-2010	53
Cuadro No. 17 Variación Producción Cereales 2005-2010	54
Cuadro No. 18 Valor de la Producción Granos leguminosos 2005-2010	55
Cuadro No. 19 Variación Producción Granos leguminosos 2005-2010	55
Cuadro No. 20 Valor de la Producción Textiles y Oleaginosas 2005-2010	56
Cuadro No. 21 Variación Producción Textiles y Oleaginosas 2005-2010	56
Cuadro No. 22 Valor de la Producción Raíces y Tubérculos 2005-2010	57
Cuadro No. 23 Variación Producción Raíces y Tubérculos 2005-2010	57
Cuadro No. 24 Valor de la Producción Sector Animal 2005-2010	58
Cuadro No. 25 Variación Producción Sector Animal 2005-2010	58
Cuadro No. 26 Valor de la Producción Sector Pesquero Marítimos 2005-2010 ..	59
Cuadro No. 27 Variación Producción Sector Pesquero Marítimos 2005-2010	59
Cuadro No. 28 Valor de la Producción Sector Pesquero Fluviales 2005-2010 ...	61
Cuadro No. 29 Variación Producción Sector Pesquero Fluviales 2005-2010	61

INTRODUCCION

En la Venezuela rural antes de la aparición del petróleo el país basaba su economía en una agricultura de subsistencia donde se desarrollaban diferentes rubros agrícolas para asegurar la alimentación de sus pobladores, aprovechando y explotando al máximo sus espacios agrarios que va de la mano con los espacios rurales. En Venezuela la mayoría del territorio era netamente rural donde existían pocas infraestructuras ya que los recursos naturales producían al máximo y los productos que no se podían obtener localmente se importaban desde el exterior, esta estructura obligaba a producir lo máximo ya que estaba destinada a un tipo de población específica. En la actualidad se encuentran una gran parte de esta población en zonas rurales donde desarrollan diferentes tipos de sembradíos y rubros mayormente con características locales.

En la Venezuela Agraria va estrechamente ligado a los espacios rurales donde se desarrollaron la mayoría de los procesos agrarios y dedicados también a los rubros agrícolas el sembradío y la cría de animales con políticas que van encaminadas hacia el desarrollo del sector primario y una nueva forma de distribución de la tierra ya que se encuentran en su mayoría ociosas haciendo de ello una nueva visión de utilización; a través del tiempo estos espacios han sido utilizados bajo las áreas rurales que poseen poca densidad de población y la tenencia de la tierra, esto cambia con la aparición del Capitalismo y el petróleo que facilita el traslado de insumos hacia otras áreas.

A partir del año 1960 la Agricultura Venezolana se caracteriza por la creciente aceleración y expansión de la actividad de los grupos empresariales.

Durante el Auge petrolero la renta petrolera sustituyo por completo todo lo relacionado con la utilización de los espacios agrarios para la conformación de sistemas agrícolas; dando paso a el éxodo rural y originando los movimientos

migratorios donde la población busca mejores empleos, debido al decrecimiento económico y el descuido del Estado como ente Rector en la implementación de políticas que le garanticen a la población campesina una mejor calidad de vida en el campo; siguiendo con el lineamiento en el desplazamiento de la población y el Boom petrolero ha generado durante el tiempo procesos de urbanización acorde a la población que están acentuadas en los principales campos petroleros y estableciéndolas en lugares no aptos e interrumpiendo los suelos y espacios que pueden ser aprovechados para otros fines, ya Venezuela pasa a depender de una economía de importación y los espacios agrarios son dejados a un lado y todo lo relacionado con las actividades agrícolas que son de vital importancia para la base fundamental de un país. (Geografía Agraria, UCV Marzo 2011).

En consecuencia, el presente trabajo tiene importancia en conocer y analizar cómo afecta el sector agrícola en el Producto Interno Bruto de Venezuela.

En base a las ideas expuestas, esta investigación estará estructurada en VI capítulos de la siguiente manera.

En el Capítulo I, se observa el planteamiento del problema, objetivo general y los objetivos específicos, la justificación y la importancia de la investigación, al igual se describirá el alcance y la delimitación del tema.

El Capítulo II se refiere a los antecedentes de investigaciones, también se describen las bases teóricas mas resaltantes y la Operacionalización de las variables.

En el Capítulo III, se describe el marco metodológico, el diseño y tipo de investigación, la técnica de recolección de datos y técnicas para el análisis de los datos.

En el Capítulo IV, se presenta el análisis e interpretación de los resultados.

El Capítulo V corresponde a las conclusiones

El Capítulo VI Recomendaciones

CAPITULO I

EL PROBLEMA

Planteamiento Del Problema

Venezuela hoy constituye una difícil realidad, cuya consecuencia más evidente se relaciona con la baja en la producción de muchos rubros, así como la elevación de los costos de producción; además de ello en los últimos años no se ha abastecido el mercado Nacional, lo que ha obligado al Gobierno Nacional a implementar la importación de enormes cantidades de productos agrícolas, hecho que atenta de manera directa contra la seguridad alimentaria de Venezuela.

En el lapso 1960-1982 la moneda estuvo sobrevaluada, el país se caracterizó por un importante crecimiento económico, bajo una política de sustitución de importaciones acompañada de fuerte proteccionismo hacia todas las actividades productivas. En 1983 el país entró en una larga crisis económica hasta 1988 Gobierno de Jaime Lusinchi, una etapa llamada el milagro agrícola, lo cual termina con la crisis económica y fiscal de 1988-1989, este fenómeno es afectado por la inestabilidad política. En 1994 y hasta la fecha, el Gobierno acude a medidas administradas, licencias y barreras parecidas a las empleadas en 1984. Estas medidas no estimulan el comercio exterior, no afectan las relaciones comerciales y se van haciendo más intensas y contrarias a muchos acuerdos regionales y tendencias de otros países.

Para el 2003 el Gobierno se convierte en el primer importador directo de algunos productos básicos, teniendo como excusa el desabastecimiento generado por el control de cambio y de precios. (Machado y Rivas, 2004).

A pesar de numerosos cambios en las estructuras institucionales, restitución de la cartera agrícola, subsidios a los fertilizantes y crédito público, estas medidas han

tenido poco éxito para el Gobierno actual, ante el creciente desempleo, sobrevaluación de la moneda y aprobación de leyes que amenazan a la propiedad el desarrollo agrícola no ha sido relevante para el periodo 2000-2003.

La devaluación de la moneda en el 2002 pudo haber abierto una rendija para la exportación y beneficiar temporalmente a los productores nacionales, pero el enrarecido clima político y la carencia de políticas económicas adecuadas ha resultado fatal. En relación con las exportaciones el Gobierno ha creado condiciones que la limitan fuertemente. En agosto de 2003 el Ministerio de Agricultura y Tierras prohibió tanto las importaciones como exportaciones de café. Las oportunidades abiertas por las devaluaciones fueron cerradas en el 2002-2003 con el control de cambio, paralización en el otorgamiento de divisas y control de precios sobre varios rubros de la llamada canasta básica. Se radicaliza la política agrícola populista y los discursos incorporan conceptos como "soberanía alimentaria" "precios solidarios" y continuos ataques verbales hacia la agroindustria, mientras que en la práctica el Gobierno inaugura una red propia de minoristas y decide efectuar importaciones directas y retornar a las viejas ideas de crear agroindustrias mixtas o bajo la propiedad del Estado, así mismo el Gobierno desplaza sus actividades comerciales hacia Brasil y Cuba alejándose de la comunidad andina que había sido uno de sus principales socios comerciales. (Machado y Rivas, 2004).

La economía venezolana está marcada por el petróleo y su evolución está totalmente ligada al precio del crudo. Esta dependencia, hizo que desde 2004 el crecimiento rondase el 11,8% anual debido al buen comportamiento del precio de la cotización del crudo. Esta vinculación, ha llevado a que la economía se haya resentido desde el segundo semestre de 2008, llegando en 2009 hasta arrojar tasas negativas de crecimiento (-3,5%). Igualmente comenta, que el sector agropecuario, supuso en 2008 aproximadamente un 4% del PIB. El escaso peso en la economía, se debe a la baja inversión en tecnología, la fuerte intervención estatal y a la escasa actividad del Gobierno en promover reformas que aumenten el crecimiento del sector.

A pesar de que el sector agropecuario se caracteriza por su diversidad, Venezuela no ha sabido ser autosuficiente y hoy en día el 70% de los productos alimenticios provienen de la importación. (Revista Económica Internacional, Contamina, F. 2010)

Para el año 2008, también la mayor parte de los sectores industriales crecieron por encima del promedio general, a excepción de la industria procesadora de alimentos que tuvo un promedio de actividad por debajo de la del sector, a consecuencia del aumento de las importaciones y a los controles de precios de artículos de primera necesidad.

Por su parte el sector terciario considerado, como el más dinámico de la economía venezolana como lo son el transporte, las telecomunicaciones, así como el comercio, han mantenido un crecimiento constante durante el último quinquenio. El sector terciario representa el 55% del PIB del país. En el sector de las telecomunicaciones, se destaca el crecimiento experimentado por la telefonía e Internet debido a la liberalización del sector, lo que ha hecho que distintos operadores hayan podido entrar al mercado, logrando así una mayor competencia que ha repercutido en una mejora de servicios y precios.

Venezuela, se ha caracterizado tradicionalmente por sus continuas tasas elevadas de inflación. Pese a los esfuerzos del Gobierno para luchar contra la inflación con medidas como el control de precios, la fijación del tipo de cambio o la venta de bienes básicos subvencionados. La tasa de inflación en 2008 se situó en 31,20%, en 2009 25,1% y en 2010 27,2% según datos del Banco Central de Venezuela.

Ante este escenario es importante señalar que la agricultura como componente primario del abastecimiento alimentario, comprende la generación de renglones alimenticios en las ramas vegetal, animal y pesquera. Dentro del enfoque el sistema agroalimentario, esta función básica de generación de productos alimenticios abarca además, el aspecto agroindustrial y de comercialización, donde se realizan las transformaciones necesarias al producto para su distribución y consumo final. Igualmente, dentro de este contexto de enfoque sistémico, el componente externo que

incluye las importaciones y exportaciones de alimentos y materias primas para la agroindustria, así como otros insumos, equipos, semovientes, tecnología, recursos humanos, etc., son parte fundamental del sector agropecuario.

Por su parte el sector industrial permite una mayor productividad de la economía y una mejor calidad de vida en la población por constituir una fuerza impulsora del crecimiento económico; especialmente la industria del ramo de los alimentos y la actividad agropecuaria engloba las actividades agrícolas, ganaderas y pecuarias constituidas por una actividad productora que se lleva a cabo en tierra o sin ella y una actividad transformadora que puede llevarse a cabo en cualquier lugar.

Dentro de este sector están incluidos la producción de hortalizas, cultivos industriales, ganadería, entre otras.

En Venezuela, la actividad Agrícola no ha podido representar un papel protagónico, pese a los esfuerzos realizados por productores y por el propio Estado Venezolano para incentivar y desarrollar la producción agrícola.

Venezuela importa ganado de Brasil en 2009 y 2010, el Ejecutivo nacional pactó con los frigoríficos afiliados a Asofrigo (Asociación de Frigoríficos y Mataderos) la importación de unas 30.000 toneladas mensuales para atender la demanda de los mercados municipales. Sin embargo, los precios que actualmente registra el mercado cárnico brasileño han contrarrestado un poco las importaciones, a raíz de esto los productores han señalado que a pesar de que hay producción nacional y las importaciones del rubro se mantienen, en el mercado se evidencia una disminución de los cortes de primera cuyos precios están regulados, esta situación la atribuyen a la medida del control de precios. (Contreras, A. 2009).

Ante estas afirmaciones, es importante señalar que la política monetaria del gobierno nacional es relevante para todos los sectores de la economía, en especial para las industrias del sector de alimentos, dado que de éstas depende en parte la seguridad alimentaria del país. De allí la necesidad de analizar el impacto del Producto interno Bruto agrícola sobre la economía de Venezuela.

El ingreso real de los venezolanos, un indicador de su capacidad colectiva de consumo, era muy bajo hasta 1960 a pesar de incrementos importantes, el mismo aumento en forma continua tanto que para 1979 supero los 5 millones constante de 1997 per cápita, pero en los años siguientes el descenso fue intenso hasta desplomarse al comienzo de la década actual por debajo de los 2,5 millones, en 2001 y 2005 ocurrió cierta recuperación lo cual apenas compensa los resultados negativos macroeconómicos para 1998-2003 según estudios realizados por la Universidad Católica Andrés Bello y Centro de Investigaciones en Ciencias Sociales (CISOR) en un Proyecto Pobreza. (Machado y Rivas, 2004).

Este proyecto ilustra con bastante claridad que estando limitado el mercado al ámbito nacional, una elevada proporción de los venezolanos no puede tener acceso regular a las carnes, dados los índices de pobreza e indigencia que afectan a casi tres de cada cuatro familias en el país, la capacidad de consumo es de gran importancia, es decir el ingreso real de las personas y la equidad de su distribución sobre la producción de alimentos y cuan inútiles serán otras políticas y esfuerzos por desarrollar el negocio ganadero si no se modifica el perfil actual del ingreso de la población. Se necesitan varios años de ingreso real para que ocurra un cambio importante en el consumo de alimentos y bebidas. (Machado y Rivas, 2004)..

Las importaciones de alimentos constituyen un factor perjudicial para la producción agrícola en Venezuela, sin embargo las importaciones más importantes, en dólares, estuvieron hasta fecha muy reciente, fuertemente concentradas en muy pocos productos. Además la mayoría de ellos con características tales que su producción en el trópico es técnicamente difícil o sus costos muy elevados.

El principio fundamental es que al permitir el ingreso de productos importados cuyo precio final de venta al público es inferior al de los locales, se liberan recursos que pueden ser invertidos en los sectores más rentables o competitivos de la economía con una distribución amplia y más equitativa de beneficios. (Machado y Rivas, 2004).

Venezuela en promedio ha venido importando unos 70 dólares corrientes por habitante/año en las últimas décadas, aunque en la de 1970 y hasta comienzos de

1980, la cifra fue mucho más alta en términos reales, unos 120 dólares por habitantes, la cifra luego descendió y se hizo bastante estable en 1989 y 2002 para aumentar, al amparo de ingresos públicos y una peculiar política en 2004 y 2005. Peculiar porque, al margen de las fuertes intervenciones del Estado en el pasado las actuales las superan con creces y aspiran controlar una parte importante del sistema de importación, producción, transporte, financiamiento, procesamiento y distribución. (MERCAL). Se dice que es una desleal competencia con el sector privado. (Machado y Rivas, 2004).

Las importaciones se concentran en diez grupos

- 1- Cereales
- 2- Leche y sus derivados
- 3- Semillas y tortas oleaginosas
- 4- Aceites
- 5- Azúcar
- 6- Bebidas alcohólicas destiladas
- 7- Granos leguminosos secos
- 8- Papas
- 9- Sebo
- 10- Productos cárnicos

Sin embargo el 95% del tonelaje importado entre los más importantes en las últimas 4 décadas corresponde a cereales, lácteos, semillas y tortas oleaginosas aceites y azúcar. Por ejemplo los cárnicos (sumatoria de carnes congeladas embutidos y enlatados de todo tipo) apenas alcanzaron, en promedio para el lapso 1961-2003 unas 12mil toneladas anuales con un elevado coeficiente de variación que indica escasa regularidad en las mismas. (Machado y Rivas, 2004).

La actividad agrícola primaria, vegetal. Animal e incluso pesquera, ha tenido un crecimiento importante en los últimos 40 años. Esto ilustra la existencia de un potencial que puede calificarse como promedio cuando se le compara con el resto de

América latina, pero si lo contrastamos con los recursos percibidos por el país a través del petróleo y su renta.

Las mayores tasas de crecimiento coinciden con lapsos de elevado ingreso per cápita, intenso crecimiento poblacional o ambas cosas. El crecimiento poblacional de los últimos años ha caído por debajo del 2% interanual y cuando el mercado interno se contrae por las fuertes oscilaciones y tendencia a la baja del ingreso per cápita, entonces disminuye o se estanca la producción agrícola.

Los altos y bajos de este sistema de oscilaciones corresponden a crisis económicas agudas, o saltos en el ingreso nacional gracias a elevados precios del petróleo, o expansión del gasto público en agricultura, pero evidentemente no es un sistema sano, capaz de sostenerse por sí mismo o equilibrarse gracias a exportaciones. (Romero, R; Salomón J; De Venanzi J; 2006).

El estancamiento que registra el aparato agrícola nacional entre 2004 y 2008 coincide con la etapa de “la guerra contra el latifundio” y las políticas de “rescate de tierras” que ha emprendido el Gobierno en las unidades de producción privadas. Más de 2.150.000 hectáreas que se encontraban productivas, como aseguran productores y ganaderos, y que aportaban una importante cantidad de alimentos al mercado nacional pasaron de manos de productores privados al Estado.

A esto se suman los controles de precios y la alta inflación que, aunados a la amenaza a la propiedad privada así como a la inseguridad jurídica, han desestimulado al sector productivo. (Contreras, A. 2009).

Ante esta situación Venezuela se ha visto estancada en su desarrollo agropecuario, con el control de precios y el control de cambio, todo este recorrido por nuestra dependencia petrolera y sus incidencias en cada uno de los sectores, da origen a muchas inquietudes válidas para un análisis detallado de cada una de ellas, pero en este caso en especial, da origen a la presente investigación centrada principalmente en el análisis del impacto del sector agrícola sobre la economía venezolana.

Objetivos de la Investigación

Objetivo General

Analizar el Impacto del Producto Interno Bruto Agrícola (PIB) sobre la Economía Venezolana en el período 2005-2011.

Objetivos específicos

- Analizar las variaciones del Producto Interno Bruto Agrícola en Venezuela en el período 2005-2011
- Describir la evolución del Sector Agrícola en Venezuela en el período 2005-2010.

Justificación e Importancia

La presente investigación está enmarcada en el sector agrícola y su importancia radica en el análisis de su impacto en el Producto Interno Bruto de Venezuela en el periodo 2005-2011.

Los países más desarrollados se caracterizan por la fortaleza y estímulo del sector agroindustrial, ya que es una actividad que permite mayor productividad de la economía. De allí la necesidad de ampliar y mejorar las actividades de este sector en el caso venezolano; por ello es de gran relevancia este trabajo para así destacar el impacto que ocasiona para Venezuela el sector agrícola.

Se justifica desde el punto de vista social porque afecta directamente a los consumidores de la población, ya que del sector alimentos depende la calidad de vida de todos los venezolanos. En lo económico el sector agrícola es de suma importancia ya que es una actividad que afecta el Producto Interno Bruto del país, además proporciona referencia para la situación financiera de las empresas de este sector.

Desde el punto de vista académico, la investigación de éste estudio sirve de guía a investigaciones futuras del sector.

Alcance

El alcance de este trabajo de investigación está dirigido a conocer todo lo relacionado al sector agrícola en Venezuela, rubro importante para la Economía del país.

Delimitaciones

Delimitación Espacial: Esta investigación se realizara en base al sector agrícola de Venezuela.

Delimitación Temporal: Comprende el período 2005-2011, lapso destinado a la recopilación y procesamiento de la información pertinente para realizar la investigación.

CAPITULO II

MARCO TEÓRICO

Antecedentes de la Investigación

Evia, A (2010) en su trabajo de grado titulado *“El Control de cambio y su efecto en la importación de materia prima para la fabricación de productos alimenticios de la cesta básica. Caso Pastas Capri, C.A.”*, tuvo como finalidad estudiar el Efecto del Control de Cambio sobre las Importaciones de Materia Prima para la fabricación de productos alimenticios de la cesta básica, en un período no mayor a un año. La investigación fue realizada bajo la modalidad de tipo descriptivo, con un diseño no experimental y de campo Este estudio suministró información de cómo el control de cambio afecta a las importaciones de materia prima en los niveles de insumos indispensables para el proceso de producción de la empresa. Con esta información se plantearon unas propuestas, los cuales juntos a los objetivos de la organización, contribuirán al mejoramiento de los procedimientos de importación.

En la investigación de Pastas Capri con los datos recolectados y operativizados, se determinó que uno de los factores que limitan la funcionalidad desde el punto de vista de la producción es el lapso de adjudicación y aprobación de las divisas, el cual oficialmente es de 60 días, y Cadivi rezaga su entrega, en el mejor de los casos, hasta por un período de 180 días. El proceso de solicitud y adquisición de divisas es un proceso que requiere de muchos pasos y toma mucho tiempo para su aprobación, lo que aunado a un control de precios, conlleva a que las industrias no puedan producir y, lo que se logre producir, trae pérdidas porque el precio está por debajo de los precios de costo.

Suárez, J; Morillo, M (2007) en su trabajo de grado titulado *Impacto del Régimen de Control de Cambio sobre la Industria de alimentos, bebidas y tabaco del municipio libertador (Mérida, Venezuela)* señala que La política monetaria del gobierno nacional es relevante para todos los sectores de la economía, en especial para las industrias del sector de alimentos, dado que de éstas depende en parte la seguridad alimentaria del país. De allí la necesidad de analizar el impacto de la aplicación del régimen de control de cambio en las actividades operativas de dicho sector. Para ello se identificó la población de industrias del sector de Alimentos, Bebidas y Tabaco localizados en el Municipio Libertador del estado Mérida, Venezuela.

La investigación concluye que los efectos del régimen fueron trasladados al consumidor final a través de precios más altos que permitió a las industrias incrementar ingresos y contrarrestar el incremento de costos de producción y gastos de operación, dada la ausencia de controles de precios para muchos productos fabricados, al momento de realizar el estudio. No obstante, el control de cambio tuvo incidencia negativa sobre las operaciones industriales, al limitar el crecimiento operativo y el máximo aprovechamiento de su capacidad, pues el volumen de ventas, nivel de inventarios y mano de obra se mantuvieron constantes. El control de cambio junto con otros factores vinculados (incertidumbre, inflación y desabastecimiento, como causas y/o consecuencias de dicho régimen) limitaron la voluntad de los industriales a realizar inversiones, evidenciado en el escaso uso de financiamiento externo.

Silva, L, (2005) en su Trabajo de Investigación: *Análisis de las Políticas Agroalimentarias en el Sector Cereal del Estado Portuguesa*, señala que se están produciendo cambios muy significativos en el marco de las políticas de los países, lo cual crean condiciones de entorno que contribuyen a que se estén cambiando los negocios en la agricultura, y más explícitamente, en los sistemas agroalimentarios, el cambio más significativo que se tiene de la agricultura es que ya

no se considera como el sector primario sino como el sistema agrícola.- agroindustrial.

El trabajo de Investigación de Silva, L, esta focalizado más que todo al circuito agroalimentario del arroz. La investigación es de carácter teórico- descriptivo y de campo, por lo que se hizo necesario recurrir a fuentes primarias y secundarias de información a objeto de describir, analizar e interpretar la información referidas a las políticas agroalimentarias implementadas por los diferentes entes gubernamentales durante la serie 1989-1999. En cuanto a la población de estudio está constituida por las diferentes asociaciones de productores que están vinculadas con la producción de cereales en el Estado Portuguesa.

En esta investigación se llego a la conclusión que las políticas agroalimentarias implementadas en el sector cereal durante la serie 1989- 1999 son las siguientes: Políticas Macroeconómicas la cual involucra la política financiera, la política monetaria y la política fiscal y Políticas sectoriales de las cuales se destacan: la política de precio; la política de crédito; y la política de insumos.

Por su parte, Ojeda, N, (2005) en su trabajo de investigación *Sistema de auditoría de gestión en centros de costos De ganadería de doble propósito (caso: agropecuaria las matas. Barinas)*, El trabajo está dirigido a proponer un sistema de auditoría de gestión en centros de costos de ganadería de doble propósito y se enmarcó en un proyecto especial apoyado en una investigación de campo de carácter descriptivo, por cuanto los datos se recogen en la Agropecuaria Las Matas, ubicada en el Estado Barinas. Como técnicas para recolectar la información se emplea la observación, la encuesta y un cuestionario, como técnicas de análisis de datos se utiliza la estadística descriptiva. Se detectaron debilidades y fortalezas en la empresa que hacen posible esta propuesta debido a que la agropecuaria ha mantenido una estructura contable y de costos enfocada sobre procesos manufactureros sin tomar en cuenta que trabaja con activos biológicos y sobre los cuales se debe tener tratamiento especial. Entre sus fortalezas se cuenta con tecnología de punta (excelentes programas o software ganaderos) que facilitan datos sobre la

productividad y estado del animal. Combinando ambos elementos (contable con el productivo) se puede lograr medir la eficacia de la empresa en miras del logro de sus objetivos.

En este trabajo se llega a la conclusión de que los profesionales del área contable deben basarse en la información básica necesaria que debe poseer las fincas ganaderas de doble propósito en relación con: Movimiento y registro de semovientes, Control de alimentos, Registro de ingresos y gastos, entre otros. Estas orientaciones para obtener procesos más confiables e información fidedigna, de esta forma las empresas agropecuarias podrán enfocar sus procesos de contabilidad, costos y gestión según su orientación (ceba, cría y doble propósito) y procesos productivos (prenatal, cría, levante y engorde).

Por otra parte la teoría indica que un sistema de auditoría de gestión permite generar confianza sobre la información contable base para la toma de decisiones gerenciales en empresas agropecuarias, por lo que el autor un diseño de un sistema de auditoría de gestión que permita evaluar la información financiera, legal, técnica y administrativa de la empresa agropecuaria, que sirva para el mejoramiento del sistema de costos y que se enfoque y adapte al uso y destino de la compañía. Al implementarse una permanente auditoría de gestión de centros de costos en ganadería de doble propósito el empresario podrá conocer con mayor precisión el valor de cada uno de sus lotes y de sus semovientes, puesto que con este sistema se obtiene una información más confiable.

Así mismo, Galea, N, Velásquez, G (2003) en su trabajo de investigación Control de Cambio en Venezuela señala que existen varios tipos de control cambiario entre los que destacan, el rígido, el parcial y el total, en Venezuela se han aplicado éstas medidas desde 1983 cuando el Estado reconoció un déficit enorme y se vio obligado en cierta forma a implementar los controles, es así que surge el Régimen de Cambio Diferencial, mejor conocido como RECADI y 20 años después, se da origen a la Comisión de Administración de Divisas (CADIVI), la cual fue

Implementada en febrero de 2003 por el Ejecutivo Nacional, esta comisión regula la venta de dólares en el mercado nacional actualmente. La metodología empleada para el desarrollo de este tema, fue de tipo descriptiva y documental, debido a que la fuente de información principal la constituyeron la información histórica de la prensa de años atrás y la actual, y también de páginas de Internet referentes al tema.

En esta investigación se llegó a la conclusión que el control cambiario busca regular principalmente la salida de divisas existente en el país y proteger las reservas internacionales que se pueden ver afectadas por dicho fenómeno y es importante destacar que la fluctuación del bolívar frente al dólar ha sido considerable en los últimos 20 años, debido a varios factores entre los que destacan: La aplicación de el control de cambios y el surgimiento de un mercado negro, la malversación de los fondos públicos, la mala ejecución de las políticas macroeconómicas por parte de los gobiernos centrales, entre otras, que permitieron un deterioro progresivo de la moneda local, trayendo como consecuencia desajustes económicos y graves problemas para la población venezolana.

Melo, L, (2001) en su trabajo de investigación Perfil Del Gerente Agrícola De Empresas Fabricantes de Alimentos Balanceados Para Animales en la Región Centro Occidental De Venezuela, el estudio estuvo orientado a conocer el perfil del gerente agrícola de fabricas de alimentos balanceados de animales en la región centro occidental de Venezuela. A tal efecto se obtuvieron datos de la realidad aplicando una serie de entrevistas y encuestas a las persona subalternas de los gerentes seleccionados que permitieron obtener resultados validos. Igualmente se obtuvieron datos secundarios por medio de consultas a otras investigaciones, textos y expertos en el área. El trabajo constituye una investigación de campo de carácter descriptivo.

El proceso de producción agrícola no depende exclusivamente de la actividad directa en el campo, también está determinado por la actividad

agroindustrial, comercial y finalmente por la conducta de los consumidores dando origen a circuitos de comercialización que dirigen los destinos de los insumos agrícolas. Es por esta razón, entre otras de índole social, que los gobiernos han desarrollado estrategias para identificar a los actores que ínter actúan en las relaciones y procesos de intercambio. Esta interacción es lo que se denomina Cadena Agro productivas.

En su trabajo de investigación señala también que la agricultura venezolana contribuye con alrededor del 5% del PIB, las exportaciones agrícolas las constituyen principalmente productos del sector pesquero y acuícola, café, cacao, plátano y otras frutas; sin embargo, el comportamiento de la balanza comercial agrícola ha sido, y es en la actualidad, deficitaria en monto promedio anual.

En esta investigación las conclusiones fueron las siguientes: La puesta en práctica de las actividades agrícolas deben estar acompañadas de un liderazgo que fomente el compromiso de los subordinados, ya que sin ese compromiso no poseerá el impacto necesario para mejorar la estructura de la gerencia agrícola, el óptimo desempeño de la gerencia agrícola dependerá en magnitud apreciable, de la inversión de tiempo que se haga en cada una de las funciones; así mismo, para el cabal cumplimiento de las funciones gerenciales son necesarios un conjunto de conocimientos, habilidades, actitudes y valores, los cuales vienen definidos por los requerimientos de las funciones y por las características de los espacios y momentos en donde ellas deberán ejercerse.

Finalmente, Carrizales, H, Paredes, L, Manases, E (2000) en su trabajo de investigación *Estudio de Funcionalidad Tecnológica en Ganadería de Doble Propósito en la Zona de Santa Bárbara. Municipio Colón Estado Zulia*. Señala que el trabajo se realizó con el objeto de estudiar el funcionamiento tecnológico de 12 fincas doble propósito con modalidad indefinida direccionalidad hacia la producción de leche, ubicadas en el Municipio Colón - Edo. Zulia. Etapa previa, se hizo un estudio estructural, a un conjunto de 32 fincas, ubicadas en la misma zona. Se aplicó la

metodología de "Diagnóstico Rápido de Perfiles Productivos y de Funcionalidad de Patrones Tecnológicos en Sistemas de Producción con Vacunos". Esta contempla nueve aspectos: Racionalidad Económica e Intencionalidad Productiva del Agente Productor - Evaluación del Trabajo, Calidad del Rebaño, Recursos Alimenticios, Ciclo de Crianza del Becerro, Ciclo de Levante Pos destete, Ciclo de Vacas en Producción y Vacas Secas, Salud Animal, Organización del Ordeño y Calidad de los Productos Leche y Carne. Este estudio demuestra que estructuralmente las fincas pertenecen a una misma modalidad, pero desde el punto de vista funcional son diferentes.

La ganadería vacuna de doble propósito, genera los mayores aportes a la producción de leche y carne, en América Tropical y en Venezuela. En nuestro país, este esquema productivo presenta singularidades, porque se configuró influenciada determinadamente por la economía petrolera, ubicándose su área más importante en tierras baldías de la Cuenca del Lago de Maracaibo, con mano de obra de origen Colombiano y un componente animal de características raciales indefinidas.

De los doce productores estudiados, siete se percibieron como proactivos y cinco como reactivos, los proactivos están en disposición de solucionar problemas y avanzar en sus procesos productivos, los reactivos se quejan constantemente de su situación y ven al medio ambiente como el causal de sus problemas, un solo productor usa registros y lo hace sistemáticamente para tomar decisiones, el resto, toman decisiones sin un sistema real de documentación, ya que llevan algunas anotaciones rudimentarias que son utilizadas con fines de inventariar sus recursos, y en este caso las decisiones son tomadas en base a sus conocimientos y convicciones sobre el trabajo ganadero.

El 100% de los productores se inclina hacia el doble propósito, con mayor tendencia hacia la leche, por ello, en algunos casos busca aumentar los cruzamientos hacia las razas lecheras, aumentar el área bajo pastos para incrementar la producción de leche; tres productores, desean comenzar a producir más carne.

En este trabajo se llega a la conclusión de que se confirma la necesidad de estudiar la variabilidad estructural y funcionalidad tecnológica de los sistemas de

producción de leche y carne con vacunos en el Municipio Colón, Estado Zulia, estos estudios son indispensables para el conocimiento detallado de los procesos tecnológicos y el establecimiento de bases firmes para su mejoramiento continuo.

Estos trabajos de grado referentes a la ganadería de doble propósito, al perfil del gerente agrícola, políticas agroalimentarias, control de cambio, importaciones se relacionan con esta investigación, ya que explican cómo afectan la economía del país, como el sector agrícola a pesar de no influir en un alto porcentaje es de suma importancia para el crecimiento de un país.

Bases Teóricas

Una vez planteado el problema y los objetivos trazados en esta investigación, fue necesario complementar con literatura que permita conocer un poco más sobre el problema planteado.

Producción

En el circuito económico se ofrecen bienes y servicios que previamente han sido producidos. Cuando la agricultura era todavía la base económica más importante de las naciones, la escuela fisiocrática no reconoció el título de productivas sino a las labores agrícolas y afines, de allí el nombre de fisiócratas que significa poder de la naturaleza. (Pernaut, M, 2011).

Cuando la industria fue tomando un papel cada vez mas preponderante en la satisfacción de necesidades se entendió como productivo todo trabajo que agregara valor, se incluyo la manufactura como el trabajo productivo por excelencia. Por eso hoy se considera productivo cualquier trabajo que satisface necesidades humanas. En economía a esa satisfacción se le denomina con el nombre genérico de utilidad. (Pernaut, M, 2011).

Factores Productivos

Para ejecutar cualquier proceso productivo se necesitan personas, herramientas, maquinarias o equipos y por lo general materiales transformables. A los materiales utilizados en la producción se les denomina insumos; algunos insumos pueden ser materias primas que se extraen directamente de la naturaleza y no han recibido ninguna transformación, en cambio hay otros insumos que son transformados, a estos se les llama bienes intermedio o productos semielaborados; cuando el producto no va a ser utilizado como insumo sino que va a ser destinado directamente al consumo es llamado bien final. (Pernaut, M, 2011).

La producción además de utilizar insumos obtenidos de la naturaleza a los que los clásicos llamaban el factor tierra se requieren unos equipos que transformen los insumos en productos y unas personas que manejen los equipos. A estos elementos se les llama factores porque son ellos los que hacen la producción, las personas constituyen el factor trabajo y los equipos el factor capital.

La Tierra era para los fisiócratas el factor productivo por excelencia, la agricultura tenía un enorme peso en el producto total de las naciones, se fundamentó una teoría sobre las perspectivas de un crecimiento económico a largo plazo en el comportamiento de la agricultura, el crecimiento de la industria exigía cada vez más mano de obra y por tanto más producción de alimentos para sustentarla, debido a que no todas las tierras eran fértiles existía el peligro de que la ampliación de los cultivos agrícolas exigiera una cantidad creciente de horas de trabajo para incrementar en una misma cantidad la producción de alimentos. Debido a la Ley de los rendimientos marginales decrecientes de la tierra los terrenos cultivados en último lugar ofrecían rendimientos más bajos. Hoy las funciones de producción utilizadas en los modelos de teoría económica suelen pasar por alto el factor tierra, se considera como factor de insumo, los trabajadores hoy en día en la mayor parte de los países ganan salarios por encima del nivel de subsistencia y el precio de los alimentos ha perdido importancia

relativa como constitutivo del salario, asimismo la agricultura representa una proporción bastante menor del producto nacional que hace unos siglos. (Pernaut, M, 2011).

En relación al **Trabajo** hoy en día se habla de sueldos y salarios, que está constituido por el monto pagado a los obreros, profesionales, gerentes, directores, empleados entre otros. Todos ellos forman parte del factor trabajo, sin embargo ha perdido cierta importancia frente al tercer factor que es el capital, ya que hoy los avances tecnológicos permiten construir máquinas cada vez más sofisticadas que necesitan progresivamente menos personal para manejarlas. (Pernaut, M, 2011).

En economía se habla de dinero como **capital** financiero, el cual es necesario para iniciar y culminar un proceso productivo, su necesidad afecta a todos los factores, se necesita para comprar materia prima o para pagar sueldos y salarios. Los trabajadores necesitan además de su esfuerzo físico y mental maquinarias y equipos para realizar sus labores, este es el factor productivo al que se llama capital real.

Además de los factores de producción para poner en marcha un proceso productivo hacen falta personas que reúnan esos factores y los organicen, en economía tiene un peso preponderante los empresarios que asumen el riesgo de montar una empresa, de ellos depende que el flujo circular de la renta se ponga en movimiento. Un país puede tener muchos recursos naturales y gente dispuesta a trabajar pero para ello hacen falta personas que guíen esos factores. (Pernaut, M, 2011).

Por otra parte la historia ha demostrado que los países necesitan una acción reguladora del Estado en el campo económico; numerosos decretos, leyes que normen las actividades productivas, pero la función del Estado va mucho más allá de una tarea legislativa, en el área de producción y consumo los Estados juegan un papel importante al igual que en la redistribución del ingreso. (Pernaut, M, 2011).

Sectores Productivos

Sector Primario

Este sector se refiere a la producción de bienes directamente relacionados con actividades que utilizan a la naturaleza como factor fundamental. Abarca la obtención de alimentos o recursos naturales en la tierra (agricultura), mar (pesca), bosques (silvicultura), minería, caza entre otras. (Pernaut, M, 2011).

En las estadísticas de Venezuela el sector se divide en los siguientes subgrupos:

- **Agricultura, silvicultura y pesca;** en las cuales se detalla los siguientes sectores: Agrícola vegetal, Agrícola Animal, Pesca, Forestal.
- **Petróleo crudo y gas natural;** Petróleo crudo livianos, medianos, pesados; Condensados; Gas licuado, Gas natural.
- **Minería;** Hierro, Oro, Sal

Sector Secundario

Se refiere a todas las demás actividades productoras de bienes, fundamentalmente actividades manufactureras que utilizan como materia primas insumos en el sector primario o productos semielaborados nacionales o importados, en Venezuela se divide en los siguientes grupos: Refinación de Petróleo, Industria manufacturera, Construcción residencial, Suministros de electricidad, Suministro de agua. (Pernaut, M, 2011).

Sector Terciario

Este sector se refiere a la producción de servicios, se incluyen las siguientes actividades:

- Comercio
- Restaurantes y hoteles
- Transporte y almacenamiento (terrestre, aéreo y por aguas, tanto de carga como de pasajeros)
- Comunicaciones
- Instituciones Financieras
- Seguros
- Bienes inmuebles
- Servicios Comunales sociales y personales
- Servicios del Gobierno central
- Servicios privados no lucrativos

La Agricultura

La importancia de la agricultura declina con el crecimiento de la renta petrolera y la urbanización del país a partir de la década de 1930. Entre 1950 y 1980 el desarrollo de la agricultura alcanza tasas interanuales elevadas, su proceso de modernización e introducción de nuevos cultivos y tecnologías suceden de forma acelerada. Se registraron grandes cambios en cuanto a disponibilidad de alimentos, formas de comercialización y presentación a los consumidores, surgieron cadenas de supermercados y se produjo un desarrollo agroindustrial muy rápido, sin embargo se centraron en un número limitado de rubros como maíz, arroz, carne, leche y oleaginosas, sin aspiraciones de desarrollar mercados externos con productos agrícolas primarios. (Machado y Rivas 2004).

La agricultura junto con la agroindustria crece rápidamente pero a su vez aumenta la capacidad de compra de los consumidores y la importación de alimentos, el país carecía de estrategias para ampliar los mercados, la tasa de cambio era poco favorable para la exportación, los precios internos eran superiores a los internacionales. (Machado y Rivas, 2004).

La población urbana aumentaba y la rural se mantenía estancada lo que provocó que el modelo de crecimiento estuviera limitado a finales de 1970.

Durante la década de los 70, debido a que los precios de los productos agrícolas en el mercado internacional salvo excepcionales circunstancias se mostraron más bajos que los precios internos, la práctica de las importaciones se fue haciendo cada vez más fuerte. En la medida en que se fue acentuando esa práctica, la producción agrícola nacional se mostró incompetente para regular la demanda por productos importados, debido a que los productos agrícolas importados se tornaron mucho más baratos por haber sido producidos con una altísima productividad y por haber estado sujetos a políticas de subsidio, tanto por parte del Estado venezolano como por parte de los principales países exportadores interesados en salir de sus excedentes. Esta incompetencia ocasionó el estancamiento de la producción nacional, y, al estancarse esta producción, se conformó el siguiente círculo vicioso: se incrementaron las importaciones porque no era posible que la producción interna creciera y las importaciones contribuyeron a profundizar este estancamiento. (Rev. Venez. de Econ. y Ciencias Sociales, 2002).

En nuestros países hay una migración masiva del campo a la ciudad, la tierra se ha abandonado, ha disminuido la producción agrícola y nuestra dependencia de las importaciones de alimentos se ha agravado. (Pernaut, M, 2011).

En Venezuela a finales del 2008 la población trabajadora estaba distribuida según estadísticas oficiales de la siguiente manera:

- 9.55% en el sector primario
- 22.86 % en el sector secundario
- 67.59% en el sector terciario

El Consejo Nacional de Investigaciones de Los Estados Unidos de Norteamérica publicó en 2002 una síntesis de tendencias actuales y globales en materia tecnológica

para la agricultura, considera que los principales retos para la agricultura moderna se encuentra en ocho áreas de concentración que demandan la atención prioritaria tanto del sector productivo como del financiamiento público, estas áreas son las siguientes:

- 1) Competencia Global: Implica que las empresas trasnacionales se ven en la necesidad de transferir tecnologías a zonas donde la agricultura no ha alcanzado madurez o densidad.
- 2) Agricultura Industrializada: la producción a gran escala también llamada producción industrial aumentara por las ventajas derivadas tanto de las escalas de producción como de la utilización estandarizada de ciertas tecnologías. Esto no significa la desaparición de los pequeños productores siempre y cuando aprovechen nichos específicos de mercado cultivando rubros de alto valor.
- 3) Diferenciación de Productos: los consumidores están demandando productos diferenciados que satisfagan sus demandas personales, calidad e inocuidad. Pensar en varias unidades de producción que manejen el mismo rubro pero con un producto final diferente en varios atributos.
- 4) Cadenas de Suministros: el dominio de las tecnologías relacionadas con las cadenas de suministro está cobrando mucha relevancia, la calidad y seguridad debe mantenerse desde el productor primario hasta el consumidor final, un aspecto importante evitar la contaminación y deterioro de los productos, satisfacer la demanda del consumidor o de la agroindustria en términos de presentación, regularidad y calidad de los alimentos así como cumplir con las normas internacionales de transporte y almacenamiento.
- 5) Agricultura Ecológica: la relevancia de la agricultura ecológica está en crecimiento, si bien parece un lujo en los países de menor desarrollo ofrece posibilidades de exportación, constituye además una oportunidad para las unidades de producción de menor tamaño si logran dominar ciertas técnicas como el control biológico de plagas y el empleo de biofertilización.

- 6) Incremento de la diversidad: es una tendencia importante en los países desarrollados, se caracteriza por una mayor especialización en las unidades de producción que pasan de centrar su atención en commodities estandarizados a productos especializados, a clientes particulares (restaurantes, hospitales) que demanden productos con ciertas características. En Venezuela se ha producido productos hidropónicos con presentaciones atractivas de calidad y alto precio como alfalfa, soya, entre otras
- 7) Riesgos Crecientes: la incertidumbre o los riesgos siempre presente en el negocio agrícola aumenta en la misma medida en el que el consumidor se hace cada vez más educado y exigente en cuanto a que demanda rubros o calidades diferentes, pero esto disminuye cuando las tecnologías de soporte a los nuevos rubros evolucionan.
- 8) Agricultura de Precisión: la producción de precisión en información también se observa con gran interés mundial, conocer con detalle, registrar la información, y contar con el apoyo de sistemas que permitan administrar correctamente las relaciones entre el ambiente y la planta o el animal bajo producción, requiere el dominio de tecnologías muy diversas. (Machado y Rivas 2004).

En el caso de Venezuela el desarrollo de las tecnologías de soporte a las ocho áreas antes mencionadas ha sido profundamente atenuado por las políticas públicas en particular la recurrente intervención sobre los precios tanto al productor como al consumidor, los controles de precios atentan contra la diversificación ya que en el sector público existe una tendencia a la estandarización de precios cuando se imponen controles como ha sido el caso de las medidas aplicadas a comienzos de año 2003, se regularon los rubros de la llamada cesta básica sin tomar en consideración que en los periodos 1989-2002 se había producido una enorme diferenciación de marcas, contenidos, calidades y presentaciones en productos como el atún, sardina, arroz, entre otros que difícilmente podían ser regulados al mismo precio. La intervención sobre los

precios reduce la competencia, abate la demanda tecnológica y genera escasez y estandarización en los productos generando tanto pérdidas económicas en la cadena de suministro como insatisfacción en el consumidor. (Machado y Rivas 2004).

Producto Interno y Producto Nacional

Se puede decir que el producto interno indica donde se produce algo, mientras que el producto nacional indica quien lo produce. (Pernaut, M, 2011).

El Producto Interno es el valor total, calculado a precios de mercado, de todos los bienes y servicios generados y prestados dentro de territorio de una nación, en un periodo determinado de tiempo, una vez excluido el consumo intermedio tanto por factores de producción nacionales como extranjeros. (Pernaut, M, 2011).

El Producto Nacional, es el valor total calculado a precios de mercado de todos los bienes y servicios generados y prestados por factores de producción nacionales, en un periodo determinado de tiempo, una vez excluido el consumo intermedio tanto en el propio país como en el extranjero. (Pernaut, M, 2011).

Los países más expansionistas en su política productiva y comercial prefieren hablar de producto nacional, porque es más los que sus propios factores producen en el extranjero que los que los factores extranjeros producen en su país, en estos casos el producto nacional es mayor que el interno; en cambio los países con poca autonomía productiva tendrán un producto interno mayor que el nacional; en el caso de Venezuela no hay una gran diferencia entre el producto interno y nacional, las cifras están dadas en miles de bolívares fuerte y se refieren a valores nominales sin tomar en cuenta la inflación. (Pernaut, M, 2011).

El Producto Interno Bruto se calcula sumando el consumo mas la inversion empresarial mas el gasto publico mas las exportaciones netas (las exportaciones

netas son las exportaciones que un país vende al extranjero menos las importaciones que compra), estos son los cuatro componentes más importantes del crecimiento. (Navarro, P, 2010)

La ecuación del PIB sería la siguiente:

$$\text{PIB} = \text{Consumo} + \text{Inversión} + \text{Gasto Público} + (\text{Exportaciones} - \text{Importaciones})$$

Son precisamente los movimientos del PIB los que definen el ciclo económico, que literalmente marca las repetidas subidas y bajadas del PIB Real a lo largo del tiempo. (Navarro, P, 2010)

Producto a Precios corrientes y Precios constantes

El producto interno bruto nominal o a precios corrientes se obtiene multiplicando las cantidades del año en curso por los precios de ese mismo año, en cambio el producto interno real o a precios constantes se obtiene multiplicando las cantidades del año en curso por los precios de un año base. (Pernaut, M, 2011).

Producto Interno Bruto per cápita

Es un indicador muy cercano al Producto Interno Bruto, sin embargo, este indica cuantos bienes y servicios se producen por cada habitante del país medido en unidades monetarias. Este ilustra sobre la disposición de bienes y servicios que dispone cada ciudadano si el ingreso estuviera repartido equitativamente entre la población.

Si bien es cierto, estos indicadores no son perfectos, son sumamente útiles para ilustrar sobre el comportamiento de la economía, porque cabe recordar que año tras año la población sigue creciendo y con ella las necesidades por satisfacer, en ese sentido, es sumamente importante la organización de la sociedad para poder tener capacidad de satisfacer las necesidades de la población.

Así mismo, a pesar de que el PIB es un indicador sumamente importante, no es el único para evaluar el comportamiento de la economía, también se encuentra la tasa de desempleo, el índice de desigualdad, la tasa de pobreza y el índice de desarrollo humano. (<http://www.venelogia.com/archivos/3428/>, Diciembre 2011).

Instrumentos de Política Económica

Los instrumentos de políticas son aquellas herramientas o medidas que utiliza el Estado en la Economía, ente ellas tenemos: política fiscal, política monetaria, políticas de rentas.

Política Fiscal

Es el conjunto de medidas que los Gobiernos ejecutan fundamentalmente a través de su propio presupuesto de ingresos y gastos, en Venezuela los implicados con esta política son el Ministerio de Finanzas y la Oficina Nacional de Presupuesto.

El gobierno al exigir pagos de impuestos por parte de algunos ciudadanos y actividades productivas, y al planificar como van a ser empleados los ingresos disponibles a través del gasto público, reasigna necesariamente los recursos disponibles en la economía, encauzándolos a usos diferentes de aquellos a los que los habrían destinado sus propietarios originales. Esto lleva por lo general a una redistribución del ingreso, se obtienen recursos de los sectores más acomodados y se subsidian a los sectores más necesitados, por este medio el Estado decide parcialmente que necesidades de la población van a ser atendidas y con qué prioridad. (Pernaut, M, 2011).

La estabilidad o inestabilidad que un presupuesto pueda provocar depende en gran parte de si éste es equilibrado o deficitario; es decir si los gastos son iguales a los ingresos o los superan, si ocurre esto último tendrán que ser financiados mediante préstamos internos o externos, y como consecuencia producirá efectos negativos en las tasas de interés, balanza de pagos con el exterior, y nivel de precios. (Pernaut, M).

Política Monetaria

La política monetaria es gestionada básicamente por los Bancos Centrales de cada país. Las dos actividades más importantes de estos organismos tienen que ver con la emisión de dinero y la regulación de la tasa de cambio.

La emisión de dinero va a influir sobre la actividad económica, posibilitando un mayor número de transacciones cuantos mayores sean las disponibilidades monetarias; sobre el nivel de precios según cuál sea la relación entre bienes existentes y dinero y sobre las tasas de interés que son el precio de un bien, y por tanto suben cuando su cantidad es escasa. La tasa de cambio no siempre es regulada con eficacia por las autoridades monetarias ya que depende parcialmente de la disponibilidad que cada país tenga de monedas extranjeras. En el caso de Venezuela donde en promedio el 90% del dinero obtenido por las exportaciones proviene del petróleo que a su vez es propiedad del Estado, las posibilidades que el Banco Central tiene de definir la tasa de cambio son mucho mayores. Todo país puede imponer en determinado momento un control de cambios por el que la conversión entre moneda nacional y extranjera queda sujeta a determinadas regulaciones restrictivas. (Pernaut, M, 2011).

Política de Rentas

Son políticas que tienden a regular la actividad productiva, influyendo directamente sobre el nivel y características de la oferta, pueden ser: los controles de precios que obligan a las empresas a reestructurar sus producciones de equilibrio, políticas de incentivos bajo la forma de impuestos, exenciones y subsidios pueden ocasionar una reasignación de recursos hacia los bienes favorecidos con estas políticas. (Pernaut, M, 2011).

Balanza de Pagos

Registro contable y sistemático de todas las transacciones económicas y financieras que realiza un país con el resto de mundo durante un período determinado. Dentro de estas transacciones se incluyen: compra y venta de bienes y servicios, transferencias unilaterales, pagos e ingresos por concepto de intereses y dividendos, operaciones con oro, divisas, Derechos Especiales de Giro y el movimiento de activos y pasivos financieros. Contempla una cuenta de Errores y Omisiones donde se hacen asientos de contrapartida que permiten el equilibrio contable de la Balanza de Pagos.

(<http://www.bcv.org.ve/c1/abceconomico.asp>. Agosto 2011)

La balanza de pagos, según definición del Fondo Monetario Internacional, es el registro contable sistemático de las transacciones que los residentes de un país efectúan con los residentes del resto del mundo durante un periodo determinado, generalmente un año. La técnica de este registro es la contabilidad de partida doble, con créditos y débitos, activos y pasivos. La consolidación se hace a nivel nacional, es decir, no aparecen las operaciones realizadas individualmente por las familias, empresas, instituciones no lucrativas y entidades gubernamentales, sino sus agregados macroeconómicos.

La balanza de pagos es un registro contable de los flujos internacionales, registra los flujos financieros de un periodo específico, por ejemplo un año. Los ingresos financieros (como recibos de exportaciones o las inversiones extranjeras en la bolsa de valores), se tratan como créditos o partidas positivas. Las salidas (como el pago de importaciones o la compra de acciones en un mercado extranjero) son débitos o partidas negativas. Cuando un extranjero invierte en el país (adquiere un activo), es ingreso de capital, lo que significa el asiento de un crédito. Por el contrario, la adquisición de un derecho en otro país es una partida negativa o debito. (Enciclopedia Finanzas y Negocios p.129, 2008).

Las Importaciones

Compra de bienes y servicios que realiza el país al resto del mundo. (<http://www.bcv.org.ve>, Febrero 2011).

Las importaciones son las compras realizadas en el exterior. Aumentan el bienestar pero pueden desalojar a la producción nacional y agotar los recursos financieros. Un país importa productos y servicios porque no puede producirlos por sí mismo o porque existe alguna ventaja competitiva derivada de la compra en el exterior, algunos analistas se preocupan porque consideran que todas las importaciones colaboran para agotar los recursos nacionales, que en parte es como decir que no se le debería comprar al vecino que produce algo mejor y más económico que lo que uno produce. Por supuesto, solo se puede comprar en la medida en que uno pueda financiar la compra con los ingresos, ahorros o endeudamiento contra producción futura. (Enciclopedia Finanzas y Negocios p.132, 2008)

Exportaciones

Venta de bienes y servicios que realiza un país al resto del mundo. (<http://www.bcv.org.ve>, Febrero 2011).

Las exportaciones son ventas a otros países, generan flujo de divisa extranjera y crecimiento económico.

Las exportaciones provocan un aumento del PIB, que a su vez da origen a más importaciones, de modo tal que las exportaciones nunca se deben considerar en forma aislada. La demanda de las exportaciones depende de las condiciones económicas de los países extranjeros, precios, inflación relativa y tasas de cambio y las percepciones de calidad, confiabilidad, etc. Los tipos de cambio reales ayudan a identificar los efectos de la inflación y divisas. Los volúmenes de las exportaciones indican “cambios reales” y el valor ofrece la posición general de la balanza de pagos.

Al igual que con las importaciones, la dependencia de unos pocos productos básicos aumenta la vulnerabilidad a las variaciones de la demanda, en tanto que la dependencia con respecto a unos pocos países aumenta la vulnerabilidad con relación a los ciclos de sus economías. Cuanto mayor sea la proporción de las exportaciones con respecto al PIB mayor será el impulso del resultado interno cuando aumente la demanda en el exterior. (Enciclopedia Finanzas y Negocios p.136, 2008).

Cuadro No. 1. Operacionalización de las Variables

Objetivo General: Analizar el Impacto del Producto Interno Bruto Agrícola sobre la Economía Venezolana en el Periodo 2005-2011					
Objetivos Específicos	Variable	Dimensión	Indicadores	Fuente	
Impacto del Producto Interno Bruto Agrícola sobre la Economía Venezolana en el periodo 2005-2011	Producto Interno Bruto Agrícola	Economía	Producto Interno Bruto Consolidado	INE, BCV, MAT	
			Producto Interno Bruto Agrícola	INE, BCV, MAT	
	Sector Agrícola	Vegetal	Arroz, Maíz, Sorgo Granos leguminosos, Textiles y Oleaginosas, Raíces y Tubérculos	MAT	
			Animal	Porcinos, Bovino, Aves Cerdo	MAT
				Pesquero	Marítimos, Fluviales

CAPITULO III

MARCO METODOLÓGICO

Naturaleza de la investigación

La presente investigación se orienta al análisis de cómo afecta el Sector Agrícola sobre el Producto Interno Bruto del país.

Tipo de Investigación

Según Tamayo y Tamayo (1998) un estudio de carácter documental es aquel que:

“Comprende la descripción, registro análisis e interpretación de la naturaleza actual y la composición o proceso de los fenómenos. El enfoque se hace sobre conclusiones dominantes o sobre como una persona, grupo o cosa conduce o funciona en el presente” (P.54).

La investigación documental se caracteriza por el empleo predominante de registros gráficos y sonoros como fuentes de información. Generalmente se le identifica con el manejo de mensajes registrados en la forma de manuscritos e impresos, por lo que se le asocia normalmente con la investigación archivística y bibliográfica.

Tipos de Investigación Documental

Hay dos tipos de investigación documental: argumentativa e informativa.

Argumentativa (exploratoria). Este escrito trata de probar que algo es correcto o incorrecto, deseable o indeseable y que requiere solución. Discute consecuencias y soluciones alternas, y llega a una conclusión crítica después de evaluar los datos investigados. Una vez que el tema ha sido seleccionado, el siguiente paso básico es generar preguntas sobre el mismo que puedan guiar la recolección de información significativa al desarrollar la investigación. Existe también el requisito de que el investigador tome partido o determine una postura personal sobre un asunto controvertido, que tratará de apoyar, o probar, con su escrito.

Informativa (expositiva). Este escrito es básicamente una panorámica acerca de la información relevante de diversas fuentes confiables sobre un tema específico, sin tratar de aprobar u objetar alguna idea o postura.

Toda la información presentada se basa en lo que se ha encontrado en las fuentes. La contribución del estudiante radica en analizar y seleccionar de esta información aquello que es relevante para su investigación. (Velia, García y Garza 2002).

Esta investigación es de Carácter Informativa, ya que solo se estudia un caso para exponer la situación actual, como lo es el impacto del sector agrícola sobre la economía venezolana, las fuentes utilizadas fueron bibliográficas y de páginas web, para luego dar un análisis de los datos seleccionados.

Técnica e instrumentos de recolección de datos.

Un instrumento de recolección de datos es según Sabino (1996) “cualquier recurso de que se vale el investigador para acercarse a los fenómenos y extraer de ellos información” (p.113).

Toda información disponible tales como libros, revistas, periódicos, páginas web, entre otros. En ella se describen los términos y definiciones necesarios que servirán de parámetros para realizar el análisis del desempeño del sector agrícola.

Técnica de procedimientos y análisis de datos

El análisis de los datos según Sabino (1996) “surge más del marco teórico trazado que de los datos concretos obtenidos, y todo investigador deberá tener una idea precisa de cuáles serán los lineamientos principales del análisis antes de comenzar a recolectar datos” (p. 190).

Por su parte Hurtado (1998). Señala que el análisis de los datos constituye un proceso que involucra la clasificación, la codificación, el procesamiento y la interpretación de la información obtenida durante la recolección de la información. (p.484).

Procedimiento para recolectar la información

Para la realización de este estudio se llevaron a cabo las siguientes etapas:

1. Se efectuó una indagación sobre los antecedentes de la investigación.
2. Selección de materiales de lecturas sobre objeto de estudio: bibliografía encontrada en Biblioteca, páginas web, entre otros,
3. Revisiones de fuentes bibliográficas: como el libro La Agricultura en Venezuela de Carlos Machado, donde expresa una breve reseña de la actividad agrícola y agroindustrial que ha experimentado en los últimos años Venezuela, también se utilizó el libro Introducción a la Teoría Económica de Manuel Pernaut entre otros
4. Procesamiento de la información: Se recolectó la información de la bibliografía y se tomó lo más relevante en los últimos años para el sector agrícola.

Ordenamiento y análisis de la información

Una vez relacionada la recolección de la información se procedió a ordenar y clasificar toda la información para analizar el impacto del PIB agrícola sobre la economía de Venezuela, describiendo la evolución del sector agrícola y las causas del estancamiento del sector.

Técnica de análisis de datos

Resumen analítico: constituye un esquema gráfico del plan y su nomenclatura. Esto significa que las ideas se presentan claramente observándose el ordenamiento de las ideas por su nivel de importancia y la jerarquización de las mismas.

Análisis crítico: es la culminación del trabajo y consiste en la apreciación definitiva de un texto a partir de los elementos hallados en el mediante las técnicas descrita.

CAPITULO IV

ANALISIS E INTERPRETACION DE LOS RESULTADOS

Una vez recolectada la información disponible respecto al Sector Agrícola, se procede a su análisis para dar cumplimiento a los objetivos planteados en esta investigación.

1. Analizar las variaciones del Producto Interno Bruto Agrícola en Venezuela en el período 2005-2011

Cuadro No. 2. PIB a precios constantes de 1984

PIB A PRECIOS COSNTANTES DE 1984			
Año	PIB	PIB AGRICOLA	% PIB AGRICOLA
1.990	478.320	25.483	5,3
1.991	524.860	26.111	4,9
1.992	556.669	26.639	4,9
1.993	558.202	27.745	4,8
1.994	545.087	27.142	4,9
1.995	566.627	26.995	4,7
1.996	565.506	27.526	4,8
1.997	601.534	28.186	4,6
1.998	600.878	28.356	4,7
1.999	565.900	27.748	4,9
2.000	584.100	28.420	4,9
2.001	600.500	29.166	4,8
2.002	547.200	28.684	5,0

Fuente: Banco Central de Venezuela

Como se puede observar en el cuadro N° 2, la información disponible en el Banco Central de Venezuela muestra la baja importancia de la agricultura dentro de la producción total de bienes y servicios que se generan en el país, la participación de la agricultura dentro del PIB, desde 1990 hasta el 2002, fluctúa entre 5% y 4,8%, lo cual ha permitido afirmar que su importancia es muy pequeña dentro de la economía venezolana.

El PIB se mantiene alrededor de 4,8% del PIB total, su crecimiento es bajo con respecto a la población.

Cuando se produce el cambio de año base de las cuentas nacionales del Banco Central de Venezuela en 1997, la agricultura desaparece como componente del PIB y pasa a formar parte de una categoría denominada “Resto” que incluye además de la producción agrícola, restaurantes y hoteles privados y actividades públicas diversas con lo cual se pierde la continuidad de la información requerida.

Sin embargo el Banco Central de Venezuela sigue publicando, al menos hasta 1998, una descomposición por actividades económicas que incluye la agricultura.

A continuación el PIB por clase de actividad económica a precios constantes de 1997 desde el año 2005 al año 2011, el ítem Resto 1/ Incluye: Agricultura privada, Restaurantes y hoteles privados y Actividades diversas públicas, y el Sifmi 2/ Servicios de intermediación financiera medidos indirectamente.

En el cuadro N° 3, se puede observar que el Producto Interno Bruto Consolidado está compuesto por la actividad petrolera y la no petrolera, la primera representa el 15.59% del PIB total, mientras que la no petrolera representa el 74.60%, entre las actividades más resaltantes del sector son Manufactura, Comercio, Servicios Inmobiliarios y Servicios del Gobierno, el ítem Resto para el 2005 representa un 6,45% del PIB total.

Cuadro No.3. Producto interno bruto
Por clase de actividad económica
A precios constantes de 1997
(Miles de Bolívares)

Actividades	2005
Consolidado	46.523.649
Actividad petrolera	7.251.743
Actividad no petrolera	34.704.747
Minería	332.025
Manufactura	7.813.748
Electricidad y agua	1.136.354
Construcción	2.482.991
Comercio y servicios de reparación	4.391.209
Transporte y almacenamiento	1.633.907
Comunicaciones	1.604.959
Instituciones financieras y seguros	1.566.697
Servicios inmobiliarios, empresariales y de alquiler	4.653.454
Serv. Comunitarios, Soc. y personales y	
Produc. De Serv. Priv. no lucrativos	2.256.271
Produc. servicios del Gobierno General	5.628.967
Resto 1/	3.000.394
Menos: Sifmi 2/	1.796.229
Impuestos netos sobre los productos	4.567.159

Fuente: Banco Central de Venezuela

Cuadro No.4. Producto interno bruto
Por clase de actividad económica
A precios constantes de 1997
(Miles de Bolívares)

Actividades	2006
Consolidado	51.116.533
Actividad petrolera	7.108.703
Actividad no petrolera	38.474.292
Minería	355.862
Manufactura	8.463.393
Electricidad y agua	1.191.740
Construcción	3.242.327
Comercio y servicios de reparación	5.081.809
Transporte y almacenamiento	1.868.348
Comunicaciones	1.982.763
Instituciones financieras y seguros	2.306.489
Servicios inmobiliarios, empresariales y de alquiler	5.052.098
Serv. Comunitarios, Soc. y personales y	
Produc. De Serv. Priv. no lucrativos	2.629.340
Produc. servicios del Gobierno General	5.799.948
Resto 1/	3.109.913
Menos: Sifmi 2/	2.609.738
Impuestos netos sobre los productos	5.533.538

Fuente: Banco Central de Venezuela

El ítem Resto para el 2006 representa un 6,08% del PIB total

Se observa en el cuadro N 4 que durante el año [2006](#) el PIB venezolano tuvo un incremento del 9,9%, el sector no petrolero de la economía tuvo un incremento anual de 10,86%. Las actividades no petroleras con mayor crecimiento fueron:

instituciones financieras y de seguros 47%, construcción 30%, comunicaciones 23,5%, comercio y servicios de reparación 18,6% y servicios comunitarios, sociales y personales 14,8%. La actividad manufacturera por su parte registró un aumento de 10%.

Cuadro No.5. Producto interno bruto
Por clase de actividad económica
A precios constantes de 1997
(Miles de Bolívares)

Actividades	2007
Consolidado	55.591.059
Actividad petrolera	6.870.686
Actividad no petrolera	42.213.445
Minería	360.155
Manufactura	8.834.304
Electricidad y agua	1.222.291
Construcción	3.916.526
Comercio y servicios de reparación	5.873.805
Transporte y almacenamiento	2.107.634
Comunicaciones	2.418.808
Instituciones financieras y seguros	2.692.568
Servicios inmobiliarios, empresariales y de alquiler	5.476.472
Serv. Comunitarios, Soc. y personales y	
Produc. De Serv. Priv. no lucrativos	2.903.370
Produc. servicios del Gobierno General	6.144.426
Resto 1/	3.314.822
Menos: Sifmi 2/	3.051.736
Impuestos netos sobre los productos	6.506.928

Fuente: Banco Central de Venezuela

El ítem Resto para el 2007 representa un 5,96% del PIB total

Cuadro No.6. Producto interno bruto
Por clase de actividad económica
A precios constantes de 1997
(Miles de Bolívares)

Actividades	2008
Consolidado	58.525.074
Actividad petrolera	7.072.114
Actividad no petrolera	44.602.372
Minería	339.426
Manufactura	8.960.886
Electricidad y agua	1.283.725
Construcción	4.328.001
Comercio y servicios de reparación	6.079.458
Transporte y almacenamiento	2.163.983
Comunicaciones	2.944.110
Instituciones financieras y seguros	2.493.658
Servicios inmobiliarios, empresariales y de alquiler	5.584.927
Serv. Comunitarios, Soc. y personales y	
Produc. De Serv. Priv. no lucrativos	3.184.214
Produc. servicios del Gobierno General	6.469.753
Resto 1/	3.513.778
Menos: Sifmi 2/	2.743.547
Impuestos netos sobre los productos	6.850.588

Fuente: Banco Central de Venezuela

El ítem Resto para el 2008 representa un 6% del PIB total

En 2008 el crecimiento del PIB fue de 4.8%, la caída de los precios del petróleo están afectando el gasto público, principal impulso del reciente crecimiento económico del País, según datos del BCV.

Cuadro No.7. Producto interno bruto
Por clase de actividad económica
A precios constantes de 1997
(Miles de Bolívares)

Actividades	2009
Consolidado	56.650.924
Actividad petrolera	6.550.844
Actividad no petrolera	43.829.085
Minería	304.338
Manufactura	8.383.190
Electricidad y agua	1.336.757
Construcción	4.318.676
Comercio y servicios de reparación	5.581.896
Transporte y almacenamiento	1.981.355
Comunicaciones	3.300.973
Instituciones financieras y seguros	2.456.839
Servicios inmobiliarios, empresariales y de alquiler	5.523.056
Serv. Comunitarios, Soc. y personales y	
Produc. de Serv. Priv. no lucrativos	3.248.360
Produc. servicios del Gobierno General	6.625.649
Resto 1/	3.496.303
Menos: Sifmi 2/	2.728.307
Impuestos netos sobre los productos	6.270.995

Fuente: Banco Central de Venezuela

El ítem Resto para el 2009 representa un 6,17% del PIB total

El PIB venezolano experimentó una caída de 3.3%, el sector manufactura declino en 6,45%.

Cuadro No.8. Producto interno bruto
Por clase de actividad económica
A precios constantes de 1997
(Miles de Bolívares)

Actividades	2010
Consolidado	55.807.510
Actividad petrolera	6.554.311
Actividad no petrolera	43.126.953
Minería	264.797
Manufactura	8.095.544
Electricidad y agua	1.258.912
Construcción	4.018.451
Comercio y servicios de reparación	5.243.165
Transporte y almacenamiento	1.940.866
Comunicaciones	3.560.832
Instituciones financieras y seguros	2.269.841
Servicios inmobiliarios, empresariales y de alquiler	5.485.274
Serv. Comunitarios, Soc. y personales y	
Produc. De Serv. Priv. no lucrativos	3.243.615
Produc. servicios del Gobierno General	6.798.395
Resto 1/	3.459.611
Menos: Sifmi 2/	2.512.350
Impuestos netos sobre los productos	6.126.246

Fuente: Banco Central de Venezuela

El ítem Resto para el 2010 representa un 6,20% del PIB total

El PIB Consolidado disminuyó en un 1%, el sector Manufactura en 3,43% mientras que los Servicios del Gobierno aumentaron en un 2,40%

Cuadro No.9. Producto interno bruto
Por clase de actividad económica
A precios constantes de 1997
(Miles de Bolívares)

Actividades	2011
Consolidado	58.138.269
Actividad petrolera	6.593.126
Actividad no petrolera	45.055.572
Minería	278.481
Manufactura	8.405.180
Electricidad y agua	1.322.129
Construcción	4.209.422
Comercio y servicios de reparación	5.585.109
Transporte y almacenamiento	2.052.506
Comunicaciones	3.820.211
Instituciones financieras y seguros	2.541.549
Servicios inmobiliarios, empresariales y de alquiler	5.678.867
Produc. De Serv. Priv. no lucrativos	3.430.326
Produc. servicios del Gobierno General	7.171.523
Resto 1/	3.410.046
Menos: Sifmi 2/	2.849.777
Impuestos netos sobre los productos	6.489.571

Fuente: Banco Central de Venezuela

El ítem Resto para el 2011 representa un 5.86% del PIB total

Venezuela en el 2011 experimentó un crecimiento de 4,18% de su PIB, los sectores de la economía evidenciaron un alza, el PIB no petrolero subió 4,47% y el petrolero 0,59%, luego de dos años seguidos de caídas.

Como se observa en los cuadros anteriores, el sector agrícola junto con los restaurantes y hoteles muestran un desempeño positivo, si se les compara con las actividades de producción doméstica, así como los niveles de importación de productos alimenticios, aunado con el control de cambio y el tipo de cambio oficial, que junto a la inflación tiende a sobrevalorar el bolívar perdiendo competitividad la producción nacional y ganando las importaciones de alimentos.

El desempeño del sector agrícola no ha sido el mejor si lo comparamos con el resto de las actividades económicas, aumenta o disminuye por año solo un 1% aproximadamente, lo que refleja un rezago de la agricultura en relación al resto de la economía, lo que evidencia que la agricultura venezolana no avanza y no se adapta a un ambiente de menor protección, se debe a que no cuenta con apoyo gubernamental, debido al control de cambios y control de precios del sector alimentos.

Ahora se hará una comparación del ítem resto en los periodos 2005-2011 con respecto al periodo del año anterior.

Cuadro No. 10. VARIACION DEL PIB 2005-2011 (Variaciones porcentuales con respecto al mismo período del año anterior)

Producto Interno Bruto 2005-2011						
A precios constantes de 1997						
	2006	2007	2008	2009	2010	2011
Producto Interno Bruto	51.116.533	55.591.059	58.525.074	56.650.924	55.807.510	58.138.269
Variación porcentual PIB	9,9	8,8	5,3	-3,2	-1,5	4,2
Resto	3.109.913	3.314.822	3.513.778	3.496.303	3.459.611	3.410.046
Variación porcentual Resto	3,7	6,6	6,0	-0,5	-1,1	-1,4

Fuente: Banco Central de Venezuela.

Cuadro No. 11. RESUMEN VARIACION DEL PIB 2005-2011

VARIACION 2005-2011		
AÑOS	PIB	PIB Resto
2006-2005	9,90	3,65
2007-2006	8,80	6,59
2008-2007	5,30	6,00
2009-2008	-3,20	-0,50
2010-2009	-1,50	-1,05
2011-2010	4,00	-1,42

Fuente: Banco Central de Venezuela.

Como se puede observar el Producto Interno Bruto para el periodo 2006-2005 tiene una variación positiva del 9,9 %, y el ítem resto de 3,65%, para el año 2009-2008 tiende a variar en un 0,50% y para los periodos 2009-2010 sufre una declinación nuevamente, en medio de los efectos de la crisis económica mundial y del agotamiento de las políticas de estímulo a la producción por parte del gobierno.

Venezuela en el 2011 experimentó un crecimiento de 4% de su PIB, todos los sectores de la economía evidenciaron un alza. El PIB no petrolero subió 4,3% y el petrolero 0,6%, sin embargo el ítem resto disminuyó en 1,42%.

En el cuadro N° 12, Formación Bruta de Capital Fijo, se observa que la importaciones del ítem resto para el años 2009-2008 aumenta en 0,12% mientras que para el periodo 2010- 2009 aumentan en un 130%, al compararse con la producción nacional la cual disminuye en 1,99% para el 2009, y para el año 2010 en un 1%, lo que se podría decir que Venezuela esta dependiendo de las importaciones de alimentos para poder abastecer a la población.

**Cuadro No. 12. Formación Bruta de Capital Fijo
Según Origen Nacional e Importado y Tipo de Bien
A Precios Constantes de 1997
(Miles de Bolívares)**

Transacciones	2008	2009	2010
IMPORTACIONES	6.369.626	5.323.196	5.603.999
Equipos de transporte	552.569	196.438	128.828
Otras maquinarias y equipos	5.195.827	4.504.726	4.043.171
Resto	621.230	622.032	1.432.000
PRODUCCIÓN NACIONAL	13.336.826	12.738.701	11.321.030
Edificaciones y otras construcciones	8.569.861	8.665.061	7.892.841
Equipos de transporte	1.416.510	1.161.685	988.166
Otras maquinarias y equipos	3.006.351	2.570.983	2.100.815
Resto	344.104	340.972	339.208
TOTAL	19.706.452	18.061.897	16.925.029
Edificaciones y otras construc.	8.569.861	8.665.061	7.892.841
Equipos de transporte	1.969.079	1.358.123	1.116.994
Otras maquinarias y equipos	8.202.178	7.075.709	6.143.986
Resto	965.334	963.004	1.771.208

Fuente: Banco Central de Venezuela.

**Cuadro No. 13. Valor FOB de las Exportaciones No Petroleras
Efectuadas por Venezuela
(Millones de US\$)**

MES	2005	2006	2007	2008	2009
TOTAL	7200	6816	5488	5616	2891
ENERO	509	487	487	479	147
FEBRERO	555	567	421	386	144
MARZO	691	560	532	534	175
ABRIL	553	536	501	549	239
MAYO	666	493	465	512	239
JUNIO	745	552	498	592	224
JULIO	508	603	350	564	273
AGOSTO	603	634	461	701	302
SEPTIEMBRE	600	501	353	416	244
OCTUBRE	570	612	580	387	325
NOVIEMBRE	559	645	527	300	236
DICIEMBRE	641	626	313	196	343

Fuente Seniat-INE

Si bien las exportaciones de Venezuela giran básicamente en torno al petróleo y sus derivados, en el cuadro N° 13, se puede observar el comportamiento de las Exportaciones no Petroleras desde el 2005 al 2009.

Para el 2005 las exportaciones no petroleras oscilaban los 7200 millones de US\$, entre las más destacadas fundición hierro y acero con un 31,73% del total de exportaciones, el combustible el cual representa el 6,71%, productos químicos orgánicos representando el 7,79%, plástico 2,61%, animales vivos 0,01%, lo que para el 2009 tuvo un total de exportaciones de 2891 millones de US\$, es decir disminuyeron más del 60% comparándola con el 2005.

La industria manufacturera es el sector más importante después del petrolero y representa entre 18 y 19% del PIB, seguido de los servicios del Gobierno Central que representan entre 12 y 14%. Los sectores con mayor crecimiento en los últimos años son las comunicaciones y los servicios del Gobierno. La construcción, la manufactura y los servicios financieros son los que han tenido un comportamiento menos favorable e inestable. Las exportaciones se encuentran fuertemente concentradas en los hidrocarburos que representan el 80% de ellas para el 2005.

Cuadro No. 14. Balanza de Pagos 1997-2005

(Millones de Dólares)

	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005
.Saldo en Mercancías	10.025	2.471	7.606	17.965	9.360	13.925	16.520	22.474	31.532
Exportaciones f.o.b.	23.703	17.576	20.819	34.038	26.751	26.200	26.861	39.370	55.487
Petroleras	18.301	12.134	16.697	28.716	21.574	21.260	22.052	32.535	48.059
No Petroleras	5.402	5.442	4.122	5.322	5.177	4.940	4.809	6.835	7.428
Importaciones f.o.b.	(13.678)	(15.105)	(5.847)	(16.073)	(17.391)	(12.275)	(10.341)	(16.896)	(23.955)
Cuenta Financiera	1.325	1.780	(1.650)	(3.670)	(1.009)	(8.684)	(5.135)	(10.533)	(16.139)
Balanza de Pagos*	3.530	(2.915)	1.049	6.092	(2.071)	(4.334)	5.443	1.898	5.457

FUENTE: Banco Central de Venezuela, Información Estadística, Balanza de Pagos

El volumen y valor de las exportaciones petroleras provocan que Venezuela tienda a tener una balanza comercial muy positiva. A pesar de estos hechos, el comportamiento de la Balanza de Pagos no siempre resulta favorable en la última década, observándose un déficit significativo en varios de los últimos años, lo cual es producto de importantes flujos de capitales hacia el exterior si se observa el cuadro anterior.

Según datos del FAO (Organización de las Naciones Unidas para la Alimentación y la Agricultura), Venezuela ha sido un importador neto de alimentos durante los últimos 50 años, lo cual significa que el país tiene una situación muy débil en términos de seguridad alimentaria. A modo de ejemplo, el 100% del trigo que se consume en el país es importado, así como también, el 50% del azúcar, la leche en polvo, el maíz para consumo humano y animal y el 90% de las leguminosas y oleaginosas.

**Cuadro No. 15. Balanza de Pagos
Resumen General
(Millones de Dólares)
2005-2011**

	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011
Saldo en bienes	31.532	31.995	23.320	44.050	17.957	27.132	36.457
Exportaciones de bienes							
f.o.b.	55.487	65.578	69.980	95.021	57.603	65.745	69.718
Petroleras	48.059	57.972	62.652	89.034	54.201	62.317	66.326
No petroleras	7.428	7.606	7.328	5.987	3.402	3.428	3.392
Importaciones de bienes							
f.o.b.	-23.955	-33.583	-46.660	-50.971	-39.646	-38.613	-33.261
Petroleras	-2.356	-4.241	-3.716	-4.262	-3.970	-5.593	-4.117
No petroleras	-21.599	-29.342	-42.944	-46.709	-35.676	-33.020	-29.144
Cuenta de capital y financiera	-16.139	-19.287	-22.150	-24.215	-12.777	-17.973	-23.735
			-5.742	9.275	-10.262		
Saldo en cuentas corriente, de capital y financiera	5.457	4.964	5.742	-9.275	10.262	-8060	-3061

Fuente Banco Central de Venezuela

Como se observa en el cuadro N° 15 para el año 2005 la balanza de pagos registró un saldo global superavitario de US\$ 5.457 millones debido al resultado positivo de US\$ 25.359 millones en la cuenta corriente, el cual compensó el déficit de US\$ 16.139 millones en la cuenta capital y financiera, situando el saldo de reservas internacionales en US\$ 30.106 millones, de los cuales US\$ 732 millones corresponden al Fondo de Estabilización Macroeconómica. Las importaciones de bienes, por su parte, crecieron en un 25,3%, en lo cual incidieron los productos alimenticios y equipos de comunicaciones, así como la demanda de actividades relacionadas con la fabricación de vehículos automotores, maquinaria y equipos y sustancias y productos químicos.

En cuanto al acumulado del año, el resultado fue altamente positivo en la cuenta corriente, por US\$ 25.359 millones, lo que superó en 81,5% el saldo registrado al cierre de 2004. Este resultado se asocia al desempeño favorable que mostró la balanza comercial de bienes, que se ubicó en US\$ 31.532 millones, impulsado por un aumento de 43,2% en las exportaciones.

Los saldos trimestrales de la cuenta financiera determinaron un déficit anual de US\$ 16.139 millones, el cual guarda correspondencia con el nivel de los valores nominales de la actividad comercial externa del país, que aunado a la política de emisión de bonos públicos, denominados en moneda extranjera pagaderos en bolívares, durante el año 2005, produjeron altas disponibilidades de divisas, las cuales permitieron crear importantes fondos de inversión para el desarrollo del país, y contribuyeron a generar excedentes, en algunos casos temporales, que se tradujeron en el incremento de las posiciones externas de los sectores no oficiales del país.

Las transacciones externas de la economía venezolana arrojaron como resultado un saldo positivo de la balanza de pagos de 9.275 millones de dólares, según informe económico del Banco Central de Venezuela (BCV). En efecto, destaca que este resultado estuvo determinado por el significativo superávit de la

cuenta corriente de 39.202 millones de dólares (18,5% del PIB) frente a un déficit en la cuenta capital y financiera de 26.180 millones de dólares. Estos flujos reales y financieros permitieron que las reservas internacionales netas del país al cierre del año se ubicaran en 42.350 millones de dólares.

Al observar el saldo de las exportaciones no petroleras se observa que han disminuido en los últimos 4 años, esto se debe a que la producción nacional no avanza, se estanca y para abastecerse recurre a las importaciones.

2. Describir la evolución del Sector Agrícola en Venezuela en el período 2005-2010.

Ahora se detallara cada grupo perteneciente al sector agrícola, como lo son los cereales, leguminosos, textiles, el sector animal, pesquero entre otros:

Cuadro No. 16. Valor de la Producción 2005-2010
a precios constantes de 1997
(Miles de Bs.)

Grupo: Cereales						
Rubro	2005	2006	2007	2008	2009	2010
Arroz	135,98	151,99	141,90	184,18	161,62	141,19
Maíz	294,03	313,25	327,19	401,58	265,68	334,62
Sorgo	39,90	60,49	48,84	39,02	44,29	48,92
TOTAL	469,91	525,73	517,93	624,78	471,59	524,73

Fuente MAT

Cuadro No. 17. Variaciones porcentuales con respecto al mismo período del año anterior del Rubro Cereales 2005-2010

Años	%
2006-2005	11,88
2007-2006	-1,48
2008-2007	20,63
2009-2008	-24,52
2010-2009	11,27

Fuente: Cálculos Propios

Como se puede observar en el Cuadro N° 17, la producción de Cereales para el periodo 2006-2005 el incremento promedio del rubro fue del 11,88% mientras que para el periodo siguiente presenta una tasa negativa del 1,4%, en el 2010 respecto año 2009 se incremento en 11,27%, cabe destacar que los rubros que resaltan es el maíz y el sorgo mientras que el arroz tuvo un impacto negativo en 2010 de 12,63%

Al término de 2008, según la Memoria y Cuenta del MAT de ese año, se produjeron en el país 1,26 millones de toneladas de arroz; 3 millones de toneladas de maíz y 574 mil 433 toneladas de sorgo, volumen muy por encima de los registrados en 2007.

El rezago acumulado en los precios, el alza de los costos de producción, escasez de insumos, los efectos del clima (sequía y lluvias) y la falta de planes de incentivo en los últimos tres años, hicieron que la producción de cereales disminuyera para el 2009. Al comparar este resultado con la producción de cereales obtenida en 2008 se evidencia una reducción de 24% en el rendimiento de la misma.

**Cuadro No. 18. Valor de la Producción 2005-2010
a precios constantes de 1997
(Miles de Bs.)**

Grupo: Granos Leguminosos

Rubro	2005	2006	2007	2008	2009	2010
Arveja	59,00	59,00	82,00	137,00	137,00	151,00
Caraota	6,82	3,85	7,31	17,37	12,18	12,40
Frijol	5,49	1,89	3,80	5,77	7,05	8,26
Quinchoncho	463,00	782,00	505,00	361,00	377,00	404,00
Total	534,31	846,74	598,12	521,14	533,23	575,65

Fuente MAT

Cuadro No. 19. Variaciones porcentuales con respecto al mismo período del año anterior del Grupo Granos Leguminosos 2005-2010

Años	%
2006-2005	58,47
2007-2006	-29,36
2008-2007	-12,87
2009-2008	-12,87
2010-2009	7,96

Fuente: Cálculos Propios

Según estudios científicos en Venezuela no existe diferencia amplia en el consumo de leguminosas por estrato socio-económico, es un hábito generalizado e independiente del nivel de ingreso, son para el Venezolano una importante fuente de tres nutrientes: proteínas, hierro y vitamina B, ya que ellas aportan: 14% proteínas, 20% hierro y 23% Vitamina B, en la dieta del Venezolano. Las Leguminosas son una fuente importante de proteínas, están denominadas “Proteínas de Bajo Valor Biológico”, se consideran “Incompletas”, deben ser combinadas con otros cereales

(tales como: arroz, soya, ó combinar varios tipos de leguminosas: lentejas y caraotas, etc.) para “completar” su calidad a “Proteínas de Alto Valor Biológico”.

En el cuadro anterior se puede observar que el rubro de granos leguminosos para el 2010 tuvo un incremento de 7,96%

**Cuadro No. 20. Valor de la Producción 2005-2010
a precios constantes de 1997
(Miles de Bs.)**

Grupo: Textiles y Oleaginosas

Rubro	2005	2006	2007	2008	2009	2010
Ajonjolí	13,14	6,91	4,55	5,05	3,96	4,11
Algodón	10,60	3,90	4,65	4,66	1,87	2,30
Coco	7,34	8,67	9,46	7,70	6,77	6,93
Girasol	57,00	673,00	2,00	4,71	4,45	11,05
Maní	477,00	783,00	651,00	789,00	387,00	320,00
Palma aceitera	50,73	51,22	54,50	54,61	69,41	74,54
Sisal	231,00	209,00	375,00	287,00	276,00	311,00
Soya	515,00	3,52	6,32	7,52	8,03	9,70
Total	1.361,81	1.739,21	1.107,47	1.160,24	757,48	739,61

Fuente: MAT

**Cuadro No. 21. Variaciones porcentuales con respecto al mismo período del año
anterior del Grupo Textiles y Oleaginosas 2005-2010**

Años	%
2006-2005	27,71
2007-2006	-36,32
2008-2007	4,77
2009-2008	-34,71
2010-2009	-2,36

Fuente: Cálculos Propios

Los textiles y oleaginosas en el período 2009 respecto al 2008 disminuyeron en un 34% y para el 2010 disminuyó en un 2.36%, donde se observa que la

producción de sisal y palma aceitera aumentaron en un porcentaje significativo, el resto se mantuvo.

**Cuadro No. 22. Valor de la Producción 2005-2010
a precios constantes de 1997
(Miles de Bs.)**

Grupo: Raíces y Tubérculos						
Rubro	2005	2006	2007	2008	2009	2010
Apio	4,35	4,99	5,00	5,09	4,59	4,05
Batata	1,57	2,05	1,58	949,00	1,28	1,81
Mapuey	660,00	924,00	922,00	1,10	956,00	1,51
Ñame	14,81	16,82	17,06	16,34	17,51	18,96
Ocumo	11,73	17,04	15,52	16,65	16,46	17,88
Papa	82,48	84,53	84,95	78,37	92,92	95,40
Yuca	47,13	43,39	36,88	38,16	43,61	44,09
Total	822,06	1.092,81	1.082,99	1.104,71	1.132,36	183,71

Fuente MAT

Cuadro No. 23. Variaciones porcentuales con respecto al mismo período del año anterior del Grupo Raíces y Tubérculos 2005-2010

Años	%
2006-2005	32,94
2007-2006	-0,90
2008-2007	2,01
2009-2008	2,50
2010-2009	-83,78

Fuente: Cálculos Propios

En el caso de las raíces y tubérculos, sus pesos como grupos dentro de la agricultura es mínimo, de hecho para el 2010 tuvo un decrecimiento de 83.78% respecto al 2009.

Cuadro No. 24. Valor de la Producción 2005-2010
a precios constantes de 1997
(Miles de Bs.)

Grupo: Animal

Rubro	2005	2006	2007	2008	2009	2010
Aves	471,55	483,01	513,67	454,92	514,26	529,69
Bovinos	520,40	548,35	557,19	475,34	516,21	574,39
Caprinos	3,98	4,02	4,55	3,93	4,22	4,27
Huevos de consumo	96,13	98,71	84,49	87,22	120,73	122,62
Huevos Fértil	26,36	24,95	27,74	14,62		
Leche	169,93	180,46	224,17	288,62	284,00	325,22
Ovinos	1,96	2,00	2,28	2,12	2,33	2,41
Porcinos	128,56	130,29	109,99	150,35	179,05	204,64
Total	1.418,87	1.471,78	1.524,08	1.477,12	1.620,79	1.763,24

Fuente MAT

Cuadro No. 25. Variaciones porcentuales con respecto al mismo período del año anterior del Grupo Animal 2005-2010

Años	%
2006-2005	3,73
2007-2006	3,55
2008-2007	-3,08
2009-2008	9,73
2010-2009	8,79

Fuente: Cálculos Propios

La aplicación de los índices internacionales utilizados actualmente para medir la competitividad de un sector en este caso la ganadería de carne en Venezuela revelan que la misma no es competitiva, Venezuela no concurre al mercado global de carne bovina ni como exportador ni como importador, sin embargo el sector se ha mantenido durante más de 20 años. Un aumento de la competitividad dependerá entonces de la posibilidad de aumentar la rentabilidad económica del sector mediante mejoras significativas de la productividad.

En el sector animal el crecimiento del 8,79% para el año 2010 está concentrado en la producción de carne de aves, bovinos, porcino y leche, mientras que el resto de la producción animal se mantuvo.

Cuadro No. 26. Valor de la Producción 2005-2010
a precios constantes de 1997
(Miles de Bs.)

Sector Pesquero

Grupo: Marítimos

Rubro	2005	2006	2007	2008	2009	2010
Atún	46,32	35,57	39,74	37,25	22,00	10,90
Bagre	2,93	1,62	618,00	406,00	1,25	978,00
Bocachico	582,00	523,00	51,00	88,00		
Camarón	5,40	8,79	8,16	6,66	9,46	10,55
Carite	5,18	6,09	2,43	1,54	4,38	3,71
Corocoro	1,71	493,00	362,00	190,00	929,00	837,00
Curbina	1,81	2,73	1,69	1,49	1,68	2,00
Jurel	1,68	1,51	804,00	624,00	2,30	1,59
Lebranche	1,16	1,26	954,00	589,00	1,35	1,16
Machuelo	1,00	12,00	3,00	0,00	0,00	1,00
Manamana	782,00	545,00	7,00	5,00		
Mero	3,77	1,80	879,00	746,00	2,80	2,53
Otros Pescados	81,05	52,55	36,69	26,85	115,22	45,81
Pargo	11,55	5,61	2,94	1,07	12,13	6,06
Pepitonas	38,00	56,00	14,00	14,00	266,00	115,00
Sardinas	2,60	1,52	1,01	312,00	1,15	538,00
Totales	1.568,16	1.748,05	3.784,66	3.048,86	1.368,71	2.553,31

Fuente MAT

Cuadro No. 27. Variaciones porcentuales con respecto al mismo período del año anterior del Sector Pesquero Grupo Marítimo 2005-2010

Años	%
2006-2005	11,47
2007-2006	116,51
2008-2007	-19,44
2009-2008	-55,11
2010-2009	86,55

Fuente: Cálculos Propios

Según datos del FAO (Organización de las Naciones Unidas para la Alimentación y la Agricultura), en Venezuela, existen dos dinámicas diferentes para el sector pesquero: una la del sector extractivo y otra en la acuicultura. En cada una de ellas, además, coexisten dos sectores: el artesanal y el industrial. La actividad en el sector extractivo es dominada por el subsector pesquero artesanal marítimo. En contraste con otros países de América Latina, este subsector en Venezuela contribuye con una parte significativa de las capturas totales del sector. Ello se debe en gran medida al ordenamiento del recurso sardina, cuya pesquería está limitada por ley a los pescadores artesanales.

La actividad pesquera de Venezuela se centra principalmente en la producción de dos especies marinas tales como la sardina (*Sardinella aurita*) y el atún aleta amarilla (*Thunnus albacares*), las cuales representan aproximadamente el 54% de las capturas nacionales, siendo el primer rubro de origen artesanal y el segundo objeto de la pesca industrial de altura. Ambos generan un importante nivel de empleo y de movimiento industrial dentro del sector.

La pesca continental tiene una menor importancia relativa en comparación con la pesca artesanal marítima o la industrial, contribuyendo con máximo histórico de apenas un 12% al total de producción nacional.

Como se observa en el cuadro N°27 este sector tuvo un incremento del 86,55% en el 2010 comparándolo con el 2009.

En el cuadro N° 29 se puede observar que sector pesquero fluviales tuvo un incremento del 64,94% en el 2010 comparándolo con el 2009.

**Cuadro No. 28. Valor de la Producción 2005-2010
a precios constantes de 1997
(Miles de Bs.)**

Sector Pesquero

Grupo: Fluviales

Rubro	2005	2006	2007	2008	2009	2010
Bagre	1,88	2,70	2,18	111,00	1,23	156,00
Cachama	622,00	1,06	579,00	207,00	198,00	90,00
Coporo	2,99	4,88	1,10	948,00	2,35	530,00
Curbinata	669,00	750,00	642,00	492,00	690,00	298,00
Otros Pescados	2,36	4,84	2,26	3,71	9,53	3,33
Palometa	435,00	584,00	362,00	277,00	342,00	186,00
Rayado	2,23	2,07	1,75	1,04		787,00
Total	1.735,46	1.349,56	1.590,29	2.039,74	1.243,11	2.050,33

Fuente MAT

Cuadro No. 29. Variaciones porcentuales con respecto al mismo período del año anterior del Sector Pesquero Grupo Fluviales 2005-2010

Años	%
2006-2005	-22,24
2007-2006	17,84
2008-2007	28,26
2009-2008	-39,06
2010-2009	64,94

Fuente: Cálculos Propios

Según datos del FAO la producción se orienta hacia la obtención de un alto volumen de otras especies provenientes sobre todo de la pesca artesanal marítima, observándose además, una tendencia creciente en el cultivo de rubros de la acuicultura, tales como el camarón marino, especies autóctonas como la cachama, así como ciertos moluscos como la pepitona, de los cuales existe una alta potencialidad en los bancos naturales.

CAPÍTULO V

CONCLUSIONES

Una vez recolectado los datos a través del Banco Central de Venezuela (BCV), del Instituto Nacional de Estadística (INE) y del Ministerio de Agricultura y Tierras (MAT), la referida información se analizó y arrojó lo siguiente:

Referente al objetivo n° 1 de esta investigación: Variación del Producto Interno Bruto Agrícola en Venezuela en los periodos 2005-2011, se llegó a la siguiente conclusión:

- El Producto Interno Bruto Agrícola o ítem resto para el periodo 2005- 2011 representa entre un 5% y 6% del Producto Interno Bruto Consolidado de Venezuela, lo que permite afirmar que su importancia es mínima para la Economía del país.
- Para el periodo 2006-2005 el Producto Interno Bruto tuvo una variación del 9,90%, y el ítem resto donde está incluida la Agricultura aumento en un 3,65%, los años siguientes su aumento fue de 6% para el 2008 y 2007, mientras que para el periodo 2009,2010 y 2011 tuvo un impacto negativo de 1%, la Agricultura no ha avanzado en estos últimos 5 años si la comparamos con el resto de las actividades económicas del país.
- Venezuela ha sido un importador neto de productos agroalimentarios en los últimos 20 años. En 2001 - 2004 las importaciones más importantes son los insumos para la fabricación de alimentos balanceados para animales (soya y subproductos, maíz amarillo, pre mezclas); las grasas vegetales y animales; la leche, bebidas alcohólicas y azúcares. Estos productos representan alrededor

del 70% de las importaciones agroalimentarias de Venezuela. En los últimos años han tomado importancia las compras externas de carnes y en especial de pollo proveniente de Brasil con más de 100 millones de dólares en el 2005.

Referente al objetivo n° 2 de esta investigación: Evolución del Sector Agrícola en Venezuela, se llegó a la siguiente conclusión:

- La producción agrícola representa una fracción reducida del PIB en comparación a otros países andinos y de América Latina.
- La producción de cereales para el periodo 2009-2008 tuvo un impacto negativo del 24%, esto se debe al alza de los costos de producción, efectos del clima, para el periodo 2010-2009 el grupo cereales aumenta en un 11,27%.
- Entre los granos leguminosos es importante la producción de arveja y quinchonchos, son los alimentos más resaltantes en los periodos 2005-2010.
- La producción de textiles y oleaginosas para el periodo 2009-2008 tuvo un impacto negativo de 34,70%, esto se debe a que el maní disminuyó en un 50%.
- Es fundamental la producción de raíces y tubérculos como: yuca, papa, ocumo y ñame las cuales resaltan si las comparamos con la batata y el mapuey, sin embargo cabe destacar que para el 2010 disminuyó la producción en 83%.
- El Sector animal se ha mantenido en los periodos 2005-2010, sin embargo, Venezuela en el ámbito internacional no es competitiva en el mercado de carne bovina.

- El sector pequero para el 2010 aumento en un 86,55%, la pesca en Venezuela es dominada por el subsector pesquero artesanal marítimo, resalta principalmente la producción de sardinas y bagre
- La agricultura puede avanzar si se le permite desarrollar una producción junto a la tecnología, una agricultura competitiva, ecológica y ambientalmente equilibrada.

CAPITULO VI

RECOMENDACIONES

Para lograr un rápido desarrollo de la agricultura ecológica en Venezuela es necesario realizar investigaciones para poder resolver problemas que se presenten y generar alternativas de manejo que permita una producción sostenible.

Deben incorporar elementos para rescatar la cultura alimentaria tradicional y estimular la investigación sobre este tema.

REFERENCIAS BIBLIOGRAFICAS

3. Arias, F. (2000). El Proyecto de Investigación para su Elaboración. 3era. Edición. Editorial: Episteme. Caracas.
4. Balestrini, M. (1997). Como se Elabora un Proyecto de Investigación. Caracas. 1era Edición. Editorial Consultores Asociados BL.
5. Enciclopedia Finanzas y Negocios. Análisis de los Indicadores Económicos. (2008).
6. Navarro P, Macroeconomía en la Empresa (2010).
7. Hernández, S. y Otros (2006). 4ta Edición. Caracas.
8. Hurtado, J. (1998). Metodología de la Investigación Holística.
9. Maza Zavala, D. (1996). Tratado Moderno de la Economía.
10. Requeijo, J (2002), Economía Mundial. (2002). España. Segunda Edición.
11. Romero, R; Salomón J; De Venanzi J; (2006). Cursillo sobre Bovinos de Carne.
12. Sabino, C. (1992) El Proceso de Investigación. Caracas.
13. Mankiw, G. (2008) Principios de Economía. Madrid España.
14. Veliz, A. (2010). Como hacer y defender una Tesis. Caracas 18va. Edición.
15. Velia, M, García, M, Garza, Y, (2002) Guía para la Investigación Documental. México
16. Machado, C, - Rivas, J, (2004). La Agricultura en Venezuela, Editorial: Instituto de estudios Superiores en Administración.
17. Pernaut, M; Ortiz, E, (2011), Introducción a la Teoría Económica. 5ta Edición. Caracas.

TRABAJOS DE GRADO.

18. Silva, L, (2005) **Análisis de las Políticas Agroalimentarias en el Sector Cereal del Estado Portuguesa.**

19. Carrizales, H, Paredes, L, Manases, E (2000) **Estudio de Funcionalidad Tecnológica en Ganadería de Doble Propósito en la Zona de Santa Bárbara. Municipio Colón Estado Zulia.**
20. Ojeda, N, (2005) **Sistema de auditoría de gestión en centros de costos De ganadería de doble propósito (caso: agropecuaria las matas. Barinas).**

21. Melo, L, (2001) **Perfil Del Gerente Agrícola De Empresas Fabricantes de Alimentos Balanceados Para Animales en la Región Centro Occidental de Venezuela.**

22. Galea, N, Velásquez, G (2003) **Control de Cambio en Venezuela.**

23. Evia, A (2010) **El Control de cambio y su efecto en la importación de materia prima para la fabricación de productos alimenticios de la cesta básica. Caso Pastas Capri, C.A.**
- 24.
25. Suárez,, J; Morillo, M (2007) **Impacto del Régimen de Control de Cambio sobre la Industria de alimentos, bebidas y tabaco del municipio libertador (Mérida, Venezuela).**

OTRAS FUENTES

26. Revista Venezolana de Economía y Ciencias Sociales, 2002. Morales, A (2002). El sector agrícola y el abastecimiento alimentario en los países exportadores de petróleo: el caso venezolano.
27. Revista Económica Internacional, Contamina, Felipe. El petróleo, la columna vertebral de la economía venezolana (2010).

28. Informe de la Universidad Central de Venezuela. Rodríguez, J, (2006) Venezuela, reforma, inestabilidad y estancamiento. Implicaciones sobre el sector rural.
29. Informe Instituto de Investigaciones Económica y Sociales de la Universidad de los Andes. Abreu, E, Gutiérrez, A, Fontana, (1993). La Agricultura como componente básico del Sistema Alimentario Venezolano.
30. Contreras, A. Producción agrícola tiene poco peso en la economía del país. EL UNIVERSAL. 2009
31. <http://www.cadivi.gob.ve>
32. <http://www.bcv.org.ve>
33. <http://www.ine.gob.ve/>
34. <http://www.mat.gob.ve/>